



**TCMB'den Türkiye
Sigorta'ya transfer:
Taha Çakmak**



**HDI Sigorta'da
Firuzan İşcan dönemi**



**Atilla Benli, Bupa
Acıbadem Sigorta'da**

SİGORTA SEKTÖRÜNDE BÜYÜK değişim rüzgarları



**AXA Sigorta tepe
yönetiminde atamalar**



✓ **Zorunlu afet
sigortasında
sona geliniyor**

✓ **TSB seçimleri
için geri sayım
başladı**



*Türkiye
Sigorta Birliği*

Türkiye Sigorta, Reasürans ve Emeklilik Şirketleri Birliği

12. SİGORTA HAFTASI ULUSLARARASI SİG(2)ORTA ZİRVE Sİ

#SigortaKıymetBilmektir

25 - 26 EYLÜL 2023

ERİŞİM MEDYA RADYO
TELEVİZYON VE
DERGİ YAYINCILIK ADINA
İMTİYAZ SAHİBİ VE
SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
Kayhan Öztürk
kozturk@psmmag.com

GENEL YAYIN YÖNETMENİ
Barış Bekar
bbekar@akilliyasamdergisi.com

YAYIN DANIŞMANI
Abdullah Çetin
acetin@psmmag.com

EDİTÖRLER
Özlem Bayburs
obayburs@akilliyasamdergisi.com

E. Esin Gedik
esin.gedik@gmail.com

Berrin Vildan Uyanık Bekar
buyanik@akilliyasamdergisi.com

MUHABİR
Afife Kaya
akaya@psmmag.com

MARKA VE PROJE YÖNETİMİ
Tülin Çakmak
tcakmak@psmmag.com

GÖRSEL TASARIM
Yücel Asırlık
yucelasirlik@gmail.com

REKLAM REZERVAZYON
bbekar@akilliyasamdergisi.com

YAYINCI ŞİRKET

Erişim Medya Radyo Televizyon
ve Dergi Yayıncılık A.Ş.
Osmanağa Mah. Hasırcıbaşı
Cad. Hasırcıbaşı
Apt. No:15/3 Kadıköy/İstanbul
Tel: 0216 550 10 61/62

BASKI

Plusone Basım Matbaa Ambalaj
ve Reklam San. Tic. Ltd.
100. Yıl Mah. Massit Matbaacılar
Sit. 3. Cadde No: 221
34204 Bağcılar / İstanbul
Tel: 0212 544 58 20
www.plusonebasim.com



Değişim rüzgarı

Sigorta sektörü çok hareketli bir yaz geçiriyor. Şirketlerin tepe yönetimindeki atamalar, transferler adeta baş döndürüyor.

Türkiye Sigorta ve Türkiye Hayat Emeklilik Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Genel Müdürü Atilla Benli'nin 3 Ağustos'ta görevinden ayrıldığı haberinin gelmesiyle başlayan silsile sektörün önde gelen şirketleriyle devam ediyor.

"Kim nereye gitti" sorusunun cevabına sayfalarımızda geniş olarak yer verdik...

Sigorta sektörünün çatı kuruluşu Türkiye Sigorta Birliği (TSB), 14 Eylül'de seçimli olağanüstü genel kurul düzenliyor. Aksigorta Genel Müdürü, TSB Hayat Dışı Yönetim Kurulu Başkan ve TSB Başkan Yardımcısı Uğur Gülen, başkanlık için adaylığını açıkladı. AcnTURK Sigorta Başkanı Murat Büyükköçlebi de başkan adaylığını ilan etti...

Yeni TSB başkanına ve şirket değiştiren veya üst kademelerde bayrak değişimi yapan tüm sektör yöneticilerine başarılar diliyor; önümüzdeki günlerin enflasyon ve maliyet artışlarıyla mücadelede daha ferah geçmesini temenni ediyoruz.

Öte yandan bir başka önemli bir değişim için de çalışmalar sürüyor. Zorunlu deprem sigortasının "afet sigortası"na dönüştürülmesi ve deprem dışındaki diğer tüm doğa kaynaklı afetlere karşı güvence sunulması için çalışmalarda sona yaklaşıyor. Afet sigortası önümüzdeki yılın başında hayatımıza girecek gibi gözüküyor.

Bu yaz ne yazık ki yine çevre felaketleri yakamızı bırakmadı. Orman yangınlarını söndürme çalışmalarını izlerken hepimizin içi yandı. Dünya genelinde artan aşırı iklim olayları ve bu olayların neden olduğu felaketlerin insan hayatına yansımaları, iş dünyasında çalışanlar için de sağlık risklerini gündeme getiriyor. Aon Türkiye'nin bu konuda şirketlere önemli uyarıları var...

Sigorta sektörünün inovatif projelerini ödüllendireceğimiz Smart Insurance Awards ödül törenini bu yıl Sigorta Haftası kapsamında düzenliyoruz. Bu yılki teması "İnovatif Dönüşüm" olan yarışmamızın ana sponsoru TSB oldu. Tam da sektörde değişim rüzgarlarının estiği bir dönemde bu temayla yola çıkmak çok anlamlı oldu. 26 Eylül'de Swisotel'de yapacağımız törende kazananlar ödülleri yeni TSB Başkanı'nın elinden alacak. Sektörün bu önemli buluşmasında hep birlikte olmak dileğiyle!

Barış Bekar

bbekar@akilliyasamdergisi.com

İÇİNDEKİLER

EYLÜL 2023



KAPAK

Sigorta sektöründe büyük DEĞİŞİM RÜZGARLARI

Türkiye Sigorta ve Türkiye Hayat Emeklilik Genel Müdürlüğü koltuğuna Taha Çakmak oturdu. Atilla Benli Bupa Acıbadem Sigorta'nın, Firuzan İşcan da HDI Sigorta'nın yeni Genel Müdürü oldu. Sanem Çingay Buçukoğlu, AXA Sigorta Bireysel Teknik ve Sağlık Kurulu Başkanı ve İcra Kurulu Üyesi olarak atandı. "Çekirdekten" AXA'lı Barış Altın da Teknik Başkan ve İcra Kurulu Üyesi olarak yeni görevine başladı.

16

"Maliyet artışlarını göğüslemeye çalışıyoruz"

TSB Başkan Vekili Taylan Türkölmez, sigorta şirketlerinin ilk 6 aydaki kârlarını, yılın ikinci yarısında maliyet baskısı etkilerini azaltmak için kullanacağını düşünüyor. Trafikte serbest tarifeye geçilmesi gerektiğini vurgulayan Türkölmez, tüm sisteme zarar veren uygulamalar için düzenleme çağrısı yaptı...



17

"Sigorta sektörünün itibarını artıracakız"

TSB Başkan Yardımcı Uğur Gülen, başkan adaylığını ilan etti. Gülen, "Sigorta sektörünün hak ettiği büyüklük ve itibara kavuşması, sorunların hızlı bir şekilde çözüme ulaşması için harekete geçeceğiz" dedi...



18

Türkiye Sigorta'dan güçlü finansal sonuçlar

Yangın ve doğal afet branşında yüzde 200'e yakın büyüme sağlayan Türkiye Sigorta, en yüksek artışı ise kaza branşında yüzde 235 oranıyla yakaladı...

20

Atilla Benli, Bupa Acıbadem Sigorta'da

Atilla Benli, sağlık sigortacılığı alanındaki uzman şirket Bupa Acıbadem Sigorta'nın Genel Müdürü oldu. 13.5 yıldan beri Genel Müdürlük görevini yürüten Gökhan Gürcan ise Yönetim Kurulu Başkanı unvanıyla göreve devam edecek...

22

HDI Sigorta'da Firuzan İşcan dönemi

HDI Sigorta Genel Müdürlüğü görevini Ceyhan Hancıoğlu'ndan devralan Firuzan İşcan, "Şirketin sürdürülebilir kârlı büyümesine katkıda bulunmak için sabırsızlanıyorum" dedi...

23

AXA Sigorta tepe yönetiminde atamalar

Sanem Çingay Buçukoğlu, AXA Sigorta Bireysel Teknik ve Sağlık Başkanı ve İcra Kurulu Üyesi olarak atandı. "Çekirdekten" AXA'lı Barış Altın da Teknik Başkan ve İcra Kurulu Üyesi olarak yeni görevine başladı...

24

Anadolu Sigorta primi 2'ye, kârı 6'ya katladı

Anadolu Sigorta, 2023 yılın ilk 6 ayında 18.2 milyar TL prim üretimine ulaştı. Bu tutar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 102 artışa karşılık geliyor. Şirketin aynı dönemdeki net kârı ise yüzde 674 artışla 2.9 milyar TL oldu...

25

Anadolu Hayat Emeklilik'in aktifleri yüzde 90 büyüdü

Haziran 2023 sonu verilerine göre BES'teki toplam fon büyüklüğü 98.7 milyar TL'yi aşan Anadolu Hayat Emeklilik, geçen yılın aynı dönemine göre aktif büyüklüğünü yüzde 90 artışla 119.5 milyar TL'ye ulaştırdı...

28

Zorunlu afet sigortasında sona geliniyor

DASK Koordinatörü Erdal Turgut, zorunlu deprem sigortalı konut sayısının 12 milyona yaklaştığını açıkladı. Turgut, afet sigortasına dönüşüm sürecinin de 2024 yılı başında tamamlanacağını öngördü...

Hem kapsamlı hem de hesaplı Türkiye Sigorta Avantajlı Kasko!

Anlaşmalı özel servis ağı, geniş teminat seçenekleriyle Türkiye Sigorta Avantajlı Kasko, hem kapsamlı hem de hesaplı!



✓
**UYGUN
FİYAT**

✓
**GENİŞ
ANLAŞMALI
ÖZEL
SERVİS
AĞI**

✓
**ÜCRETSİZ
ÇEKİCİ
HİZMETİ**

✓
**ÜCRETSİZ
İKAME
ARAÇ***

Avantajlı Kasko için anlaşmalı bankalarımıza ya da acentelerimize başvurunuz.

*Poliçede yazılı koşullar ve limitler çerçevesinde (yılda 2 defa) yararlanılabilir.

0850 202 20 20
turkiyesigorta.com.tr

 **TÜRKİYE SİGORTA**
Gücü, adında.

Teknoparkta ilk sigorta şirketi: NEOVA KATILIM



Neova Katılım Sigorta, sigorta sektöründe bir ilke imza atarak teknoloji birimini Teknopark İstanbul'a taşıdı. Neova, Teknopark İstanbul'un teknolojik ekosisteminin katkısıyla Ar-Ge çalışmalarını hızlandırmayı ve yenilikçi ürünlerinin sayısını artırmayı hedefliyor. Bu sayede hem müşterilerinin hem de satış kanallarının hayatını kolaylaştırmayı planlayan şirket, nitelikli personel istihdamına ve personel gelişimine de büyük önem vererek teknoloji grubu çalışan sayısını önemli ölçüde artırdı ve faaliyetlerini hızlandırdı.

Neova Katılım Sigorta Genel Müdürü Neslihan Neci-

boğlu, InsurTech'lerle iş birliği yaparak geliştirecekleri inovatif projelerle sigorta sektörünün geleceğine birlikte katkı sağlamayı hedeflediklerini vurguladı.

Teknoloji ve İnovasyondan Sorumlu Genel Müdür Yardımcı Aslıhan Çandır da şu değerlendirmeyi yaptı: "Teknopark İstanbul'daki ekibimizle sektörümüze yön verecek önemli yeniliklere imza atmayı, donanımlı, alanında yetkin insan kaynağı istihdam edip yetiştirmeyi amaçlıyoruz. Bu hedefimiz doğrultusunda da teknoloji grubumuzu genişleterek çalışan sayımızı önemli ölçüde artırdık."

BNP Paribas Cardif 50 yaşında

BNP Paribas Cardif, 50'nci kuruluş yıldönümünü Paris'te kapsamlı bir organizasyonla kutladı. BNP Paribas Grubu'nun adıyla anılan Roland Garros Tenis Turnuvası (Fransa Açık Tenis Turnuvası) sponsorluğunun 50'nci yılının eş zamanlı olarak kutlandığı organizasyon kapsamında "Tasarım Kaynaklı Sürdürülebilir Büyüme" temalı bir sempozyum da düzenlendi.

Paris'teki geleceğin tasarımı konusundaki etkinliklere katılan BNP Paribas Cardif Türkiye Genel Müdürü Cemal Kışmır, şu açıklamayı yaptı: "Dünya çapında benzersiz iş ortaklıkları modeliyle hem globalde hem de yerelde önemli başarılarla ve her yıl sürdürülebilir büyüme imza atan Cardif'i Türkiye'de temsil etmenin gururunu yaşıyoruz. Yapay zekâ ve artırılmış gerçeklikle ilgili farklı ve etkileşimi yüksek deneyim alanlarının yer aldığı iki günlük sempozyumda, konuşmacılar da sunumlarıyla izleyenlerin zihninde iz bırakmayı ve bizleri başka sorularla geleceğin dünyasına götürmeyi başardı."



"SİGORTACILIKTA **İNOVATİF DÖNÜŞÜM**"

fikriyle
dönüşümü tetikleyenleri
**alkışlarınızla sahneye
davet ediyoruz!**

ÖDÜL TÖRENİ

26 Eylül 2023 | 17.00

Swissotel The Bosphorus
Beşiktaş, İstanbul

ETKİNLİK KAYIT FORMU
www.smartiawards.com

smart
awards

ANA SPONSOR



GÜMÜŞ SPONSOR

RS Otomotiv
Grubu

Allianz, atık lastikleri dönüştürecek

Allianz Türkiye, yüksek teknoloji şirketi Laska ile çevre dostu bir iş birliği halinde atık lastikleri ileri dönüşümle yeniden hayata kazandıracak.

Allianz'ın hayata geçirdiği HackZone Open Insurance Programı'nda ödül kazanan startup'lar arasında yer alan Laska, fosil yakıtlardan kaynaklı maliyetin ve çevresel sorunların önüne geçilmesi adına faaliyetler yürütüyor. Çevre için değer yaratacak bu iş birliği kapsamında, kullanım ömrünü tamamlamış araç lastikleri çevre dostu yöntemlerle ekonomik değere dönüşecek.

Allianz Türkiye Operasyonlar Genel Müdür Yardımcısı Fahri Kaan Toker, proje ortağı Laska'nın, geleneksel üretim yöntemlerinin sebep olduğu iklim değişikliği, küresel ısınma, doğal kaynakların kirliliği gibi telafisi mümkün olmayan çevresel sorunların ve bunların tetiklediği ekonomik problemlerin çözümüne yenilikçi üretim anlayışı ve yüksek teknolojisiyle katkı sağladığını vurguladı.

Toker, "Allianz İnovasyon Ofisi ve Operasyonlar ekiplerinin desteğiyle başlatılan projede, Allianz'ın servis ağına yer alan ve kullanım ömrünü tamamlamış lastikler, Laska'nın Ankara'da bulunan tesisinde katma değeri yüksek hammaddelere dönüştürülecek. Laska, ileri dönüşüm teknolojisi sayesinde lastik atıklarını piroliz yöntemiyle maddesel olarak ayrıştırarak. İleri



dönüş sayesinde karbon siyahı (carbon black), piroliz yağı, çelik tel ve elektrik enerjisi üretilecek. Ayrıca lastiklerden ham madde olarak plastik, kauçuk ve sentetik tekstil atıkları da elde edilecek" dedi.



TSB'den depremzede gençlere burs fonu

Türkiye Sigorta Birliği (TSB) deprem bölgesine yaptığı yardımları, Türk Eğitim Vakfı (TEV) çatısı altında üniversite öğrencileri için oluşturduğu "Türkiye Sigorta Birliği Burs Fonu" ile sürdürüyor. Bu kapsamda, 100 depremzede üniversite öğrencisine 4 yıllık öğrenim hayatları boyunca eğitim bursu desteği sağlanacak.

TEV Genel Müdürü Banu Taşkın, bursla ilgili şu açıklamayı yaptı: "Afetlerin getirdiği kayıplar herkesi derinden sarstı. Etkilerini en çok hissettiğimiz alanlardan biri de eğitim oldu. Türk Eğitim Vakfı olarak afetin öğrencilerimiz açısından getirdiği zorluklara ve ihtiyaçlara cevap verebilmek için ilk günden bu yana gayretle çalışıyoruz. Türkiye Sigorta Birliği Burs Fonu ile gençlerimizin eğitimleri yanda kalmayacak ve onları yalnız bırakmayacağız. TSB ve üye şirketlerine, öğrencilerimizin hayat yolunu aydınlatacak bu katkıları için şükranlarımızı sunarız."

Bir sonraki acentemiz belki de sizsiniz!

Anadolu Hayat Emeklilik acentesi olmak için sayısız nedeniniz var.

Acentemiz olduğunuzda, sektörünün lideriyle çalışmanın avantajlarından yararlanırsınız: Müşterilerinize markanızı anlatmak zorunda kalmaz, kurumsal bir şirketle çalışmanın rahatlığını yaşar, sürprizlerle karşılaşmazsınız.

Gelin, Türkiye'nin en köklü acente ağına katılın, ailemizin bir parçası olun. www.anadoluhayat.com.tr/iletisim adresini ziyaret ederek, siz de İyi Gelecek'te yerinizi alın.



Herkese İyi Gelecek





Motor tutkunları yeni bir rekora imza attı!

Türkiye'nin en popüler motosiklet sporları etkinliklerinden Uluslararası Quick Sigorta Balıkesir Motosiklet Festivali, bu yıl 3-6 Ağustos 2023 tarihleri arasında 11'inci kez motor tutkunlarıyla buluştu. Balıkesir Motosiklet Kulübü 10Riders'ın organizasyonu ve Quick Routes ekibi Özgür-Dilek Candar çiftinin ev sahipliğini yaptığı festival, bu yıl Susurluk Çaylak Mesire Alanı'nda yaklaşık 16 bin kişinin katılımıyla gerçekleşti. Uluslararası katılımcılarıyla da büyük ilgi gören festivale Amerika, Almanya, Bolivya, Yunanistan, Bulgaristan, İran, Gürcistan, Kazakistan gibi ülkelerden motosiklet tutkunları katıldı. "Dünyanın en kalabalık moto-

siklet korteji" olarak Guinness rekoruna da sahip olan festivalin bu yıl da gözdesi yine Quick Sigorta standı ve birbirinden eğlenceli aktiviteleri oldu. Her yıl festivalin değişmeyen ana sponsoru olmaktan çok memnun olduklarını belirten Maher Holding Sigorta Grubu Başkanı Ahmet Yaşar, şu değerlendirmeyi yaptı: "Balıkesir Motosiklet Festivali'nin yeri bizim için ayrı. Bu festivale adımızı veriyoruz. Her yıl burada buluşup hasret gideriyor ve çok eğlendiğimiz birkaç gün geçiriyoruz. Kendimizi evimizde hissediyoruz. Motosiklet dünyasının gündemini takip ederken bu etkinlikleri, çözüm üretebileceğimiz yenilikleri keşfetme alanları olarak da görüyoruz."



A. Kerim Bağdaş

Aveon'dan deprem bölgesindeki ailelere destek

Sektörün genç şirketlerinden Aveon Global Sigorta, 17 Ağustos depreminin yıl dönümünde Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı ile ortaklaşa yürüttüğü çalışmalar çerçevesinde ailelere destek oldu. Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı A. Kerim Bağdaş, Aveon Global olarak depreme karşı yüksek duyarlılık içerisinde sürdürülebilir yardımlara devam edeceklerini vurgulayarak, sigorta şirketleri olarak sadece hasar olduktan sonra değil öncesinde de "önleyici sigortacılığı" hayata geçirmelerinin önemine dikkat çekti.

Aveon Global Sigorta, Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı iş birliğiyle düzenlediği yardım seferberliğinin ilkinin Malatya'da 100 aileyle başladı. Bağdaş, projenin yıl sonuna kadar farklı illerde devam edeceğini açıkladı.

100 yıldır Cumhuriyet daima seninle

Tam bir asırdır ülkemizin her bir karış toprağı bizi bugünlere getiren büyük fedakârlıklara,
dev yatırımlara sahne oldu, olmaya da devam ediyor.

Türkiye 100 yıldır cumhuriyetle büyüyor, cumhuriyetle güçleniyor.

VakıfBank, daima seninle. Daima Cumhuriyetle.

Daima
Cumhuriyetle

100[★].yıl

444 0 724 | vakifbank.com.tr



VakıfBank

Burası Sizin Yeriniz

Küresel ticari sigorta fiyatları 23 çeyrektir artışta



Yeşim Aksüt

Dünya çapında sigorta brokeri ve risk danışmanı Marsh tarafından açıklanan Küresel Sigorta Piyasası Endeksi'ne göre sigorta primleri 2023'ün ikinci çeyreğinde yüzde 3 artış gösterdi. Aynı endekse göre 2023'ün ilk çeyreği ve 2022 yılının son çeyreğinde benzer şekilde yüzde 4'er artış olmuştu. Böylece küresel ticari sigorta pazarında arka arkaya artış görülen 23'üncü çeyrek kayda geçmiş oldu.

Finansal ve profesyonel sigortalarındaki prim düşüşleri ve siber sigorta piyasasındaki artış hızı yavaşlamasına rağmen sigorta fiyatları, ikinci çeyrek boyunca tüm bölgelerde oldukça tutarlıydı. Bunda en büyük etkense ikinci çeyrekte en yüksek artışı gösteren sabit kıymetler sigortasındaki artışların dengelenmesi olarak gözüktüyor. İn-

giltere'de yüzde 1'lik (2023'ün birinci çeyreğinde oran yüzde 3), Pasifik'te yüzde 2'lik (yüzde 7'den düştü) artış görülürken Asya'da fiyatlar sabit kaldı. Latin Amerika ve Karayipler'de yüzde 8'lik, Kıta Avrupası'nda yüzde 5'lik ve ABD'de yüzde 4'lük artışlarla 2023'ün birinci çeyreğiyle aynı oranda fiyat artışları kaydedildi.

Marsh Türkiye CEO'su Yeşim Aksüt, raporu şöyle yorumluyor: "Müşterilerimiz için yönetici sorumluluk ve siber sigortalardaki olumlu eğilimleri memnuniyetle karşılıyoruz. Ancak sabit kıymet sigortalarında devam eden fiyat artışları özellikle doğal afetlerin sabit kıymet sigortaları üzerindeki etkileri müşterilerimiz için endişe kaynağı olmaya devam ederken bizim için de odak noktası olmayı sürdürüyor."

Sigorta yaptırırken **yazlığınızın** boş kaldığı süreyi doğru beyan edin!

Falcons Sigorta Yönetim Kurulu Başkanı Vedat Onuş, Türkiye'nin güneydoğusunda meydana gelen depremlerin sigortanın önemini bir kez daha ortaya koyduğunu, artan sıcaklıklara bağlı orman yangınları sonrasında ise konut sigortalarında yüzde 40'a yakın talep artışı olduğunu vurguladı. Onuş, "Afetler sigorta bilincini ve risk algısını da değiştirdi. Poliçe primleri önceleri angarya bir maliyet olarak görülerek 'bir şey olmaz' düşüncesiyle görmezden geliniyordu. Artık birçok ev sahibi yatırımlarını garanti altına almak adına sigortaya yöneliyor" dedi.

Onuş, 90 günden fazla boş kalan yazlık evlerde poliçe primlerinin, sürekli ikamet edilen konutlara oranla daha yüksek çıktığına da dikkat çekti.

Sigortanın doğru bilgilerle yaptırılmasının büyük önem taşıdığını vurgulayan Onuş, uyarılarını şöyle sürdürdü: "Orman yangınlarının sık görüldüğü bölgelerde evleri veya yazlıkları olanların sigorta yaptırırken konutun ne kadar süreyle boş kalacağını, içinde hangi eşyaların kapsam altına alınacağını belirtmesi gerekiyor. Eğer boş kalan süre doğru beyan edilmezse hasar halinde tazminatı da eksik



Vedat Onuş

ödenektir. Cam balkon olup olmamasından tutun da teknolojik cihazlara hatta kapı önü paspasına kadar tüm detayların eksiksiz kapsam altına alınması gerekiyor. Aksi takdirde ciddi mağduriyetler söz konusu olabilir. Ucuz diye yaptırdığınız sigorta size daha pahalıya patlayabilir."

Sigortam.net'e sigorta çözümleri alanında **ALTIN ÖDÜL**

Sigortam.net, 2023 Uluslararası Stevie Ödülleri'nde "Yapay Zekâ Destekli Sigorta Kapsam Puanlaması" uygulamasıyla "Sigorta Çözümleri" kategorisinde jüri tarafından dünyanın en iyisi seçilerek Altın Stevie Ödülü'ne layık görüldü.

Bu yıl 20'ncisi düzenlenen ve dünya genelinde iş dünyasının öne çıkan başarılarını ödüllendiren Stevie çatısı altındaki International Business Awards (IBA), 60'ı aşkın ülkeden 3 bin 700'ün üzerinde başvuru aldı. Yılın en prestijli iş ödüllerinden biri olarak kabul edilen IBA'nın jürisi, Sigortam.net'in Mart 2022'den bu yana yapay zekâ algoritmasıyla sunduğu üç alternatifli yönlendirme sistemini kategorinin en yüksek puanlarıyla değerlendirerek dünya birinciliğine layık buldu.

Sigortam.net CEO'su Bora Uludüz, ödülle ilgili şu değerlendirmeyi yaptı: "Dijital sigortacılık alanında geliştirdiğimiz çözüm stratejilerinde 'müşterinin şampiyonu olma' hedefini ilk sıraya koyduk. Sigortam.net için insana hizmet eden sonuç odaklı teknolojiler işin kalbinde yer alıyor. Buradan yola çıkarak dijital dönüşüme ivme kazandırdığımız bir



Bora Uludüz



süreçten geçtik ve bize Altın Stevie'yi kazandıran yapay zekâ destekli üçlü yönlendirme sistemimiz, bu sürecin en değerli meyvesi oldu. Bu sistem sayesinde müşterilerimize 'uygun fiyat-geniş kapsam-önerilen ürün' şeklinde üç alternatifli şeffaf bir yönlendirme sunuyoruz. Ülkemizde dijital sigortacılıkta bir ilk olan bu sistemin dünya çapında da böylesine takdir topladığını görmek gurur verici."

Millî Reasürans'tan cumhuriyetin 100'üncü yılına özel kitap seçkisi

Cumhuriyetin ilk yıllarında kurulan ve Türkiye'de sigortacılığın gelişimine önemli katkıları bulunan Millî Reasürans'a bağlı Millî Reasürans Sanat Galerisi, cumhuriyetin 100'üncü kuruluş yıl dönümü için galeri arşivinde yer alan ve geçmiş sergilere ait kitaplardan oluşan özel bir kitap seçkisi hazırladı. Seçki güzel sanatlar fakülteleri, güzel sanatlar liseleri, müzelerin kütüphaneleri ve Anadolu'da yer alan bağımsız sanat mekânlarının kitaplıklarından oluşan 100 kuruma armağan edildi.

Millî Reasürans Sanat Galerisi, 30 yıla yaklaşan geçmişiyle sadece resim değil tasarım, mimarlık, fotoğraf gibi çeşitli sanat dallarından Kadri Özyayten, Şinasi Barutçu, Ali Arif Ersen, Mustafa Pancar, Murat Germen gibi alanında değerli isimlere ait sergilerden oluşan zengin bir repertuara sahip. 1994 yılından bu yana faaliyet gösteren galeri, Millî Reasürans kurum kültürünün önemli bir parçası olarak her sergiye ilişkin hazırlanan sergi yayınlarıyla da kalıcı bir sanat belleği oluşturarak bu belgenin muhafaza edilmesine destek oluyor.



TSB'de yeni dönem için geri sayım

Sigorta sektörünün çatı kuruluşu Türkiye Sigorta Birliği (TSB), 14 Eylül'de olağanüstü genel kurul toplantısını yapıyor. Bilindiği üzere 3 Ağustos'ta Türkiye Sigorta ve Türkiye Hayat Emeklilik'teki Genel Müdürlük görevinden ayrıldığı açıklayan Atilla Benli'nin TSB başkanlığı, 5684 sayılı Sigortacılık Kanunu gereği sona ermişti.

Söz konusu kanun uyarınca, yeni TSB başkanının üye şirketlerin temsil yetkisi olan katılımcıları arasından seçilmesi gerekiyor. Bu doğrultuda 14 Eylül Perşembe günü düzenlenecek olağanüstü genel kuruldaki başkanlık seçimine kadar TSB Başkanlığı görevini, TSB başkan yardımcılarında Taylan Türkölmez vekaleten üstlenmiş durumda.



Fundación MAPFRE gönüllüleri Hatay'daydı



Türkiye'de MAPFRE Sigorta iş birliğinde sosyal sorumluluk projeleri yürüten Fundación MAPFRE, şubat ayında yaşanan deprem felaketinden etkilenen afetzedelere yönelik destek faaliyetlerini sürdürmeye devam ediyor. Bu çalışmalar kapsamında MAPFRE Fundación sözcülerinden MAPFRE Sigorta Genel Müdürü Erdinç Yurtseven'in yanı sıra MAPFRE Sigorta Satış Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı ve İcra Komitesi Üyesi Yıldırım Türe ile İBB İstanbul Vakfı Başkanı Perihan Yücel, Hatay Samandağ'da afetten etkilenen vatandaşlarla bir araya geldi.

Fundación MAPFRE, Türkiye'de yaşanan ve Kahramanmaraş başta olmak üzere çevre illeri de etkileyen deprem felaketinin ardından evlerini kaybeden vatandaşların barınma ihtiyacına yönelik ısıtıcı konteyner ev

sağladı. Hatay Samandağ'da oluşturulan yaşam alanına düzenlenen ziyarette, MAPFRE Sigorta ve İBB İstanbul Vakfı üst düzey yöneticileriyle birlikte Fundación MAPFRE gönüllüleri konteynerlerde yaşayan 25 aileyi yakından tanıma fırsatı buldu. Bölgedeki sıcak hava koşulları ve temel ihtiyaçlar göz önüne alınarak ailelerin yıllık ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde düzenlenen hijyen paketleri ve hava fanları da ailelere paylaştırıldı.

Deprem felaketiyle birlikte dünya çapında bir mikro bağış kampanyası da düzenleyen Fundación MAPFRE, her bağışa aynı tutarda katılacak şekilde depremliler için fon oluşturdu. Depremi ilk gününden itibaren MAPFRE Sigorta çalışanları, Fundación MAPFRE gönüllüleri olarak ihtiyaç malzemelerinin deprem bölgelerine ulaştırılmasına destek olmaya devam ediyor.



AXA SİGORTA



KOÇ HEALTHCARE

AXA Dijital Sağlık Sigortası ile

Dilediğiniz Zaman Dilediğiniz Yerde Kapsamlı Doktor Muayenesi

Koç Healthcare bünyesinde yer alan Amerikan Hastanesi ve Koç Üniversitesi Hastanesi doktorları ile uluslararası standartlarda yeni nesil dijital sağlık çözümleri dilediğiniz zaman, dilediğiniz yerde sizinle. AXA Sigorta'nın yüksek kaliteli, her yerden erişilebilir yeni nesil dijital sağlık çözümleri; limitsiz yatarak tedavi ayrıcalıklarıyla!

AXA Dijital Sağlık Sigortası ile
reçetenizi almak da bir o kadar kolay!

♥ E-Nabız Entegrasyonu

📄 Online Reçete



Dijital Ayakta Tedavi Teminatları
Dijital Muayene Cihazı



Detaylı bilgi ve
hızlı teklif almak için
web sitemizi ziyaret
edebilirsiniz.

axasigorta.com.tr · AXA Sigorta Acenteleri

Yeni Nesil
Sağlık Sigortası

**Türkiye'de
İLK ve TEK**

“Maliyet artışlarını göğüslemeye çalışıyoruz”

TSB Başkan Vekili Taylan Türkölmez, sigorta şirketlerinin ilk 6 aydaki kârlarını, yılın ikinci yarısında maliyet baskısı etkilerini azaltmak için kullanacağını düşünüyor. Trafikte serbest tarife geçilmesi gerektiğini vurgulayan Türkölmez, tüm sisteme zarar veren uygulamalar için düzenleme çağrısı yaptı...

Türkiye Sigorta Birliği’nin (TSB) Başkan Vekili Taylan Türkölmez, sigorta sektörünün ilk 6 aylık mali performansını değerlendirdi. Sektörün 2023 yılının ilk yarısında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 139 artışla 186 milyar TL toplam prim ürettiğini hatırlatan Türkölmez, şu bilgileri paylaştı:

“Sektörümüzün üstlendiği toplam tazminat, Kahramanmaraş depremlerinin de etkisiyle geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 273 artarak 165 milyar TL’ye ulaştı. Depremin etkisinin en yüksek olduğu ‘yangın’ branşında ise sektörümüzün üstlendiği hasar 6 milyar TL’den yüzde 914 artışla 66 milyar TL seviyesine yükseldi.”

TRAFİKTEKİ TEKNİK ZARAR SÜRÜYOR

Sektörün trafik dışındaki branşlarda teknik kârlılık açısından olumlu seyir izlediğine işaret eden Türkölmez, trafikteki teknik zararın gerekçesini ise şöyle ifade etti:

“Maliyet parametrelerinde üst üste yaşanan artışlar, tazminat dışındaki aracılık ve yargılama giderleri gibi maliyet faktörlerinin giderek yükselmesine karşılık, primlerin serbestçe belirlenemesi, trafik branşı hasar prim oranının yüzde 142 gibi çok yüksek seviyelerde seyretmesine yol açtı.”

TOPLAM KÂR 30 MİLYAR TL

Sigorta şirketlerinin hayat dışı toplu prim üretiminde yüzde 26 payla en önemli paya sahip olan trafik branşının tahrip edici etkisini bertaraf etmek için diğer alanlardaki gelirleri azami artırma yoluna gitmek durumunda kaldıklarını belirten Taylan Türkölmez, sözlerini şöyle sürdürdü:

“Trafik dışı branşlardan sağlanan teknik gelir ve kur artışı kaynaklı yatırım gelirlerindeki artış, hayat dışı sigorta sektörünün kârını 3 milyar TL’den 23 milyar TL’ye yükseltti. Hayat emeklilik sektörü dâhil tüm sigortacılık sektörü toplam kârı ise 30 milyar TL olarak gerçekleşti. Geçmiş dönemlerdeki özkaynak kaybını telafi etmek için önemli bir performans sergilense de sigorta sektörü için çok önemli bir parametre olan prim-özkaynak denge-



Taylan Türkölmez

sinin özkaynak aleyhine açılmasının önüne geçilemedi. Geçmiş dönemlerde özkaynakların 3 katı kadar prim üreten hayat dışı sektörde toplam prim üretimi özkaynakların 4 katına çıktı. Yılın ilk yarısında yatırım gelirlerinde konjonktür gereği sağlanan yüksek performansın süreklilik niteliği yok. Sigorta şirketleri, kur artışlarının neden olacağı gecikmeli enflasyonun oluştura-acağı maliyet baskısını, yılın ilk yarısında sağladıkları kârla azaltmaya çalışacak. Dolayısıyla prim-özkaynak dengesinin daha da bozulması beklenebilir. Sürdürülebilir bir özkaynak yapısı için öncelikle özkaynakları eriten unsurların köklü şekilde çözüme kavuşturulması gerekiyor. Bu yolda da trafik branşında belirli kıstaslar dâhilinde serbest tarife geçilmesi ve hem sigortalılara hem de tüm sisteme zarar veren uygulamaların ıslah edilmesi büyük önem taşıyor. Bu sayede özkaynaklarını koruma mücadelesini sürdüren şirketlerimiz, diğer sigorta branşlarının kaynaklarını kullanmak durumunda kalmayacaktır.”

“Sigorta sektörünün itibarını artıracacağız”

TSB Başkan Yardımcısı Uğur Gülen, başkan adaylığını ilan etti. Gülen, “Sigorta sektörünün hak ettiği büyüklük ve itibara kavuşması, sorunların hızlı bir şekilde çözülmesi için harekete geçeceğiz” dedi...

Sigorta sektörü 14 Eylül’de yapılacak Türkiye Sigorta Birliği (TSB) olağanüstü genel kurul toplantısına hazırlanıyor. Aksigorta Genel Müdürü, TSB Hayat Dışı Yönetim Kurulu Başkanı ve Başkan Yardımcılığı görevlerini yürüten Uğur Gülen, TSB başkanlığına aday oldu. Gülen, sektörün çözüm bekleyen konuları için hızla harekete geçileceğini vurguladı.

Başkanlığa talip olmasının gerekçesini “sektörle birlikte dirsek dirseğe hep beraber gösterilen çabaların, kesintisiz bir şekilde devamını sağlamak” olarak açıklayan Gülen, sektörün hak ettiği büyüklüğe ve itibara ulaşması için kamu-özel sektör-sivil toplum kuruluşları ve global piyasalarla son derece yakın, uyumlu, planlı ve iş birliği içinde çalışmaya devam edeceklerinin altını çizdi.

Sektörde gerek hayat dışı gerekse hayat ve emeklilik şirketlerinin çözümü bekleyen kısa, orta ve uzun vadede birçok sorunu olduğunu belirten Uğur Gülen, şu değerlendirmeyi yaptı:

“Yıllardır hayat dışı sektörün en sıkıntılı ürünlerinden olan trafik sigortalarındaki sorunların çözülmesi hayati önem taşıyor. Deprem ve sonrasında reasürans kapasitesine yönelik soru işaretleri ile deprem sonrasında tüm ekosistemde yaşadığımız noksanlıklar da önemli. Özellikle hayat dışı sektörün yetersiz sermayesi, yeni bir finansal raporlama sistemi olan IFRS17’ye geçiş ve bununla birlikte sermaye yeterliliklerinin hesaplama yöntemi de acilen ele alınması gereken konular. Keza BES sistemindeki çok sayıda mevzuat değişikliği sonucundaki karmaşıklığın basitleştirilmesi ve tamamlayıcı BES sisteminin kurulması da gerekiyor. Özel sağlık sigortalarının geliştirilmesi için de adım atılmalı. TSB ve komiteleri, bu konularla ilgili SEDDK’nın öncülüğü, yönlendirmesi ve desteğiyle çözüm planlarını hazırladı. Başkanlığım döneminde bir yandan acil ve önemli konulara yoğunlaşırken, bir yandan da yeni kriz konuları oluşmaması için önlemler alınmasına gayret edeceğiz.”

ORTAK AKILLA YÖNETİM

Uğur Gülen, sigortacılık ekosistemini oluşturan tüm paydaşların faydalarını optimize edecek çözümlere ulaşılması için çalışacağını, sektörde “biz” dilinin hâkim olacağı, çözüm odaklı bir yaklaşım kültürü ortamını sağlamanın yanı sıra ortak akılla yönetilen bir yapının oluşması için tüm çaba ve tecrübesini ortaya koyacağını



Uğur Gülen

ğını vaat etti. Gülen, bu doğrultuda izleyeceği stratejiyi de şöyle özetledi:

“SEDDK Başkanımız Mehmet Akif Eroğlu ve SEDDK ekipleriyle TSB’nin koordineli yürüttüğü yol haritasının, beklenen performansta ve sürede hayata geçirilmesi için sektörümüzün en üst seviyeden katkısı sağlanacak. Hayat ve hayat dışı tüm kurul üyelerimizin bu süreçte aktif desteğinin alınmasına azami gayret gösterilecek. Sahiplenme modeliyle önceliklendirilen tüm konular üyelerimizin sorumluluğunda ve liderliğinde sektör paydaşlarıyla çevik, odaklı, planlı ve koordineli bir çalışmayla sonuçlandırılmaya çalışılacak, üyelerimiz her aşamada periyodik olarak bilgilendirilecek. Güveni her ortamda ön planda tutan; sigortanın hayatın bir güvencesi olduğunu, ihtiyaç ve gerekliliğini anlatan bir yaklaşımda olacağız.”



Türkiye Sigorta'dan güçlü finansal sonuçlar

Yangın ve doğal afet branşında yüzde 200'e yakın büyüme sağlayan Türkiye Sigorta, en yüksek artışı ise kaza branşında yüzde 235 oranıyla yakaladı...

Türkiye Sigorta, 2023 yılının ikinci çeyreğinde de güçlü finansal sonuçlara imza attı. Aktif büyüklüğünü 2022 sonuna göre yaklaşık yüzde 62 artışla 45.6 milyar TL'ye ulaştıran şirket, teknik kârlılığını ise 3.88 milyar TL olarak açıkladı. Türkiye Sigorta, ilk 6 ayda elde ettiği 24.4 milyar TL'lik prim üretimiyle ise yüzde 13.14 pazar payına ulaşarak sektör liderliğini sürdürdü.

Söz konusu dönemde özkaynaklarını yaklaşık yüzde 44 artışla 9.2 milyar TL'ye ulaştıran şirket, ikinci çeyreği 2.86 milyar TL net dönem kârıyla kapattı. Teknik kârlılık geçen yılın aynı dönemine göre 22 kat artarak 3.88 milyar TL oldu. Aralık 2022

sonu verilerine göre yüzde 4 olan aktif kârlılığı ise ilk 6 aylık dönem için yüzde 16'ya yükseldi.

BRANŞ BAZINDA YÜZDE 200'Ü GEÇEN BÜYÜMELER

Türkiye Sigorta, genel zararlar branşında da yılın ilk yarısında 6 milyar 426 milyon TL'yi aşan bir üretim ve yüzde 30.83 pazar payıyla sektör lideri oldu. Yangın ve doğal afet branşında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 191 büyümeyle 5.15 milyar TL prim üreten şirket, yüzde 19.98 pazar payıyla zirvedeki yerini korudu.

Devlet destekli tarım sigortaları branşında yüzde 86.79 artışla yaklaşık 5.57 milyar TL prim üreten Türkiye Sigorta, yüzde 48.70 pazar payıyla bu alanda da liderliğini sürdürdü.

Şirket, geçen yıla göre en yüksek artışı ise yaklaşık yüzde 36.61 pazar payının bulunduğu ve yaklaşık 1.8 milyar TL prim ürettiği kaza branşında yüzde 235 büyümeyle sağladı.

TCMB'DEN TÜRKİYE SİGORTA'YA TRANSFER: TAHA ÇAKMAK

Atilla Benli'nin ayrılmasıyla boşalan Türkiye Sigorta ve Türkiye Hayat Emeklilik Genel Müdürlüğü koltuğuna Taha Çakmak oturdu. Çakmak, son olarak Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nda başkan yardımcılığı görevini yürütüyordu.

3 Ağustos'ta yapılan olağan genel kurul toplantısında Türkiye Sigorta'nın yeni Yönetim Kurulu şöyle oluştu: Aziz Murat Uluğ (Yönetim Kurulu Başkanı), Taha Çakmak (Genel Müdür ve Yönetim Kurulu Başkan Vekili), Murat Akgüç, Muhammed Mahmut Er, Fatma Özkul ve Murat Akbalık.

1981 yılında Elazığ'da doğan Taha Çakmak, Hacettepe Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi İngilizce İşletme bölümünden mezun oldu. 2004 yılında Deloitte Touche & Tohmatsu'da denetçi, 2005 yılında Sosyal Sigortalar Kurumu'nda müfettiş yardımcısı olarak görev yaptıktan sonra 2005-2019 yılları arasında Ziraat Bankası'nda teftiş kurulu müfettişi, operasyon merkezi bölüm başkanlığı iş tasarımı yöneticisi, Ankara perakende şube yöneticisi, insan kaynakları bölüm başkanı ve Ankara kamu kurumsal şube yöneticisi olarak görev aldı. 2019-2021 yılları arasında BDDK'da başkan yardımcılığı görevini yürüttü. Çakmak, son olarak TCMB başkan yardımcılığı görevini yürütüyordu.





YURT DIŐINA ÇIKARKEN SEYAHAT SAĞLIK SİGORTASI YAPTIRMAYI UNUTMAYIN.

*Aman
ihmal
etmeyin.*

NEOVA
SİGORTA

Atilla Benli

Bupa Acıbadem Sigorta'da

Atilla Benli, sağlık sigortacılığı alanındaki uzman şirket Bupa Acıbadem Sigorta'nın Genel Müdürü oldu. 13.5 yıldan beri Genel Müdürlük görevini yürüten Gökhan Gürcan ise Yönetim Kurulu Başkanı unvanıyla göreve devam edecek...

Sigorta sektöründeki üst yönetim değişikliklerinden en dikkat çekicilerinden biri Bupa Acıbadem Sigorta'da gerçekleşti. Türkiye Sigorta ve Türkiye Hayat Emeklilik yönetim kurulu başkan vekilliği ve genel müdürlüğü görevinden ayrılan Atilla Benli, Bupa Acıbadem Sigorta Genel Müdürü oldu.

Bupa Acıbadem Sigorta'da 2010 yıldan bu yana genel müdürlük görevini yürüten Gökhan Gürcan, bayrağı 1 Eylül 2023 itibarıyla Atilla Benli'ye devretti. 2021 yılından itibaren Bupa Acıbadem Sigorta'nın Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini de sürdüren Gökhan Gürcan, bu görevinin yanında Bupa Türkiye'nin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı devam ettirecek.

"ÇOK HEYECANLIYIM"

Atilla Benli'nin yeni adresiyle ilgili sosyal medya üzerinden yaptığı açıklama şöyle: "2019 yılı ocak ayından beri büyük bir onurla liderlik ettiğim Türkiye Sigorta ailesinden 3 Ağustos itibarıyla ayrıldım. Yaklaşık 5 yıl süren ve meslek hayatımın en önemli başarılarına imza attığımız, global ve yerel zorluklara rağmen sürekli geliştiğimiz ve birlikte öğrendiğimiz çalışma arkadaşlarıma ve tüm paydaşlarımıza destek ve güvenleri için ayrı ayrı teşekkür ederim. Biliyorum ki tüm yolculuk boyunca gönülden gönüle kurduğumuz bağlar her daim baki olacaktır. Şimdi benim için heyecan dolu yeni bir deneyim başlıyor.

1 Eylül itibarıyla sektörümüzün sağlık sigortacılığı alanındaki uzman şirketi Bupa Acıbadem Sigorta ailesine katıldım. Daha iyi bir dünya yaratmak misyonuyla, tüm paydaşları ve ekosistem için değer yaratan stratejiler geliştiren Bupa Acıbadem Sigorta'ya liderlik edecek olmak ve birlikte gelişmek benim için heyecan ve gurur verici. Bu büyük ailenin her bir ferdiyle tanışmak için çok heyecanlıyım. Merhaba Bupa Acıbadem Sigorta, hoş buldum."



Atilla Benli

STRATEJİK KOORDİNASYON VE SANAL YAPILANMAYI YÖNETECEK

Bupa Türkiye Yönetim Kurulu Başkanı Gökhan Gürcan da konuyla ilgili şirket içi yaptığı bilgilendirmeyi sosyal medya hesaplarında yayınladı. "Kudretini gör, kuvvetli ol" başlığıyla duyuru yapan Gürcan, şu açıklamayı yaptı:

"Kudretimize uygun şekilde kuvvetimizi artırabilmek için 13.5 yıldır büyük bir şevk, inanç ve mutluluk ile yürüttüğüm Bupa Acıbadem Sigorta Genel Müdürlüğü rolümü 1 Eylül itibarıyla Atilla Benli'ye devrediyorum. 1 Eylül 2023 sonrasında da sizlerle 'Yönetim Kurulu Başkanı' sıfatıyla birlikte olmaya, kurduğumuz hayali hayata geçirebilmek için stratejik koordinasyonu yürütmeye, sanal yapılanmalarını tamamladığımız alanlarda şirketleşme yolculuğunu yönetmeye, Bupa Türkiye çatısı altında yer alan şirketler arası entegrasyonunu dizayn etmeye ve Bupa Türkiye'nin strateji ve hedeflerinin icrasından sorumlu olmaya devam edeceğiz."



Gökhan Gürcan

Tamamlayan Sağlık Sigortası ile

Sağlığım
tamam!

SGK anlaşmalı özel hastanelerde devlet katılım payı dışında
ücret ödemedenden tüm sağlık hizmetlerinden yararlanın.

#buRAYa

Ray Sigorta Acenteleri ve raysigorta.com.tr

RAYSİGORTA
VIENNA INSURANCE GROUP

HDI Sigorta'da Firuzan İşcan dönemi

HDI Sigorta Genel Müdürlüğü görevini Ceyhan Hancioğlu'ndan devralan Firuzan İşcan, "Şirketin sürdürülebilir kârlı büyümesine katkıda bulunmak için sabırsızlanıyorum" dedi...

Sigorta sektörünün gündemine şirketlerin tepe yönetimlerindeki bayrak değişimleri damga vuruyor. En dikkat çeken değişimlerden biri de HDI Sigorta'da gerçekleşti. 10 yılı aşkın süredir HDI Sigorta Genel Müdürlüğü görevini yürüten Ceyhan Hancioğlu, görevini Firuzan İşcan'a devretti.

Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun onayına müteakip 16 Ağustos 2023 tarihinde resmen görev başına geçen İşcan, son 5 yıldır çalıştığı AXA Sigorta'dan emekli olarak ayrılmıştı. HDI yönetiminden bu bayrak değişimiyle ilgili yapılan açıklamada şöyle denildi: "Genel müdür olarak geçirdiği 10 yılın sonunda en dostane koşullarda HDI Sigorta'dan ayrılan Ceyhan Hancioğlu, kariyerine farklı fırsatlarla devam edecek."

SATIN ALMALARDA BAŞROL OYNADI

14 yıllık yönetim kurulu üyeliği ve 10 yıllık genel müdürlük görevi ile şirketin dönüşümünde ve başarılı büyümesinde ana pay sahiplerinden olan Ceyhan Hancioğlu döneminde HDI Sigorta, yıllık prim üretimini 187 milyon Euro'dan 867 milyon Euro'ya ulaştırdı. Ayrıca 2018 yılında tamamlanan Liberty Sigorta, 2019 yılında tamamlanan ERGO Sigorta ve 2022 yılında tamamlanan Fiba Emeklilik ve Hayat satın alımlarının yanı sıra 2023 yılı başında HDI Katılım Sigorta'nın kuruluşunda önemli bir rol oynadı.

"TEKNİK VE LİDERLİK BECERİLERİNE SAHİP"

HDI Sigorta Yönetim Kurulu Başkanı, HDI International AG CEO'su ve Talanx AG Yönetim Kurulu Üyesi Wilm Langenbach, görev değişimiyle ilgili şu açıklamayı yaptı: "Firuzan İşcan gibi Türk sigorta sektörünü yakından tanıyan, üst düzey stratejik, teknik ve liderlik becerilerine sahip bir ismin aramıza katılmasından çok mutluyuz. Dağıtım kanalları, acentelerimiz, brokerlerimiz ve ortak girişim partnerimiz Fibabanka ile birlikte HDI Sigorta'nın gelişimini başarıyla sürdüreceğinden eminim. Ayrıca Ceyhan Hancioğlu'na HDI Sigorta'nın gelişimine yönelik çalışmaları ve yıllarca süren bağlılığı için teşekkür ediyor, gelecek için en iyi dileklerini sunuyorum."

"KATKIDA BULUNMAK İÇİN SABIRSIZLANIYORUM"

Yeni Genel Müdür Firuzan İşcan ise "HDI Sigorta'ya liderlik



etme sorumluluğu verildiği için müteşekkirim. Tüm HDI Sigorta ekibini tanımak ve şirketin sürdürülebilir karlı büyümesine katkıda bulunmak için sabırsızlanıyorum" dedi.

Ceyhan Hancioğlu'nun da yorumu şöyle oldu: "HDI Sigorta'da geçirdiğim uzun yıllar ve böylesine güçlü bir grubun parçası olarak bu şirkete liderlik etme fırsatı verdikleri için HDI International ve Talanx ailesine teşekkür ediyorum."

HDI International AG Yönetim Kurulu Üyesi ve Avrupa Başkanı Christian Müller de Talanx Grup bünyesinde geçirdiği zaman boyunca gösterdiği gayret için Ceyhan Hancioğlu'na teşekkür ederken, Firuzan İşcan ile gelecekteki projelerde birlikte çalışmayı dört gözle beklediğini sözlerine ekledi.

AXA Sigorta tepe yönetiminde atamalar



Sanem Çingay
Buçukoğlu



Barış Altın

Sanem Çingay Buçukoğlu, AXA Sigorta Bireysel Teknik ve Sağlık Başkanı ve İcra Kurulu Üyesi olarak atandı. “Çekirdekten” AXA’lı Barış Altın da Teknik Başkan ve İcra Kurulu Üyesi olarak yeni görevine başladı...

AXA Sigorta’nın Groupama’yı satın alma sürecinde hisse devrinin tamamlanmasının ardından yeniden yapılanma, görev değişiklikleriyle devam ediyor.

Şirkette satış ve pazarlama başkanlığı ve icra kurulu üyeliği görevlerini yürüten Firuzan Işcan’ın emekli olarak görevinden ayrılmasından sonra AXA Sigorta Bireysel Teknik ve Sağlık Başkanı ve İcra Kurulu Üyesi Sanem Çingay Buçukoğlu oldu.

Satış, Pazarlama ve Sağlık Başkanı, İcra Kurulu Üyesi Barış Altın ise Kurumsal Teknik ve MIS Başkanı olarak atandı. Altın, aynı zamanda İcra Kurulu Üyesi olarak görevine devam edecek.

GROUPAMA'DA TEKNİK VE OPERASYONDAN SORUMLUYDU

Orta Doğu Teknik Üniversitesi Matematik bölümünden mezun olduktan sonra Lancaster University’de ekonomi ve Cass Business School’da aktüerya alanlarında yüksek lisans yapan

Sanem Çingay Buçukoğlu, Koç Allianz Türkiye’de bireysel teknik grup müdürlüğü, ERGO Sigorta’da aktüeryadan sorumlu genel müdür yardımcılığı ve bireysel ve sağlık teknik direktörlüğü, Groupama Sigorta’da ise teknik ve operasyondan sorumlu genel müdür yardımcılığı görevlerinde bulundu.

Buçukoğlu, 1 Ağustos itibarıyla Satış, Pazarlama ve Sağlık Başkanı ve İcra Kurulu Üyesi olarak yeni görevine başladı.

22 YILDIR AXA'DA

Yeni göreviyle bireysel ve kurumsal ürün fabrikalarını tek bir çatı altında yönetme sorumluluğu alan Barış Altın ise Marmara Üniversitesi İşletme bölümünden mezun olduktan sonra Yeditepe Üniversitesi’nde işletme ve ekonomi üzerine yüksek lisans yaptı. Sonrasında katıldığı AXA Sigorta’da 22 yılı aşkın süredir çalışıyor ve şimdiye kadar uluslararası finansal raporlama ve stratejik planlama direktörlüğü, aktüerya ve risk yönetimi genel müdür yardımcılığı, kurumsal ve ticari teknik ile uluslararası iş geliştirme genel müdür yardımcılığı görevlerini üstlendi.

Barış Altın da 1 Ağustos itibarıyla yeni görevine başladı.

FİRUZAN İŞCAN 5 YIL ÇALIŞTI

AXA Sigorta Satış ve Pazarlama Başkanı ve İcra Kurulu Üyesi Firuzan Işcan, 2018 yılından bu yana şirkette yöneticilik yapıyordu. Işcan, 1 Ağustos itibarıyla emekli olarak görevinden ayrıldı.

Anadolu Sigorta primi 2'ye, kârı 6'ya katladı



Mehmet Tuğtan

Anadolu Sigorta, 2023 yılın ilk 6 ayında 18.2 milyar TL prim üretimine ulaştı. Bu tutar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 102 artışa karşılık geliyor. Şirketin aynı dönemdeki net kârı ise yüzde 674 artışla 2.9 milyar TL oldu...

Anadolu Sigorta, bu yılın ilk yarısında prim üretimini yüzde 100'ün üzerinde artırarak 18.2 milyar TL'ye ulaştırdı. Şirketin aktif toplamı 45.7 milyar TL'ye yükselirken yatırıma yönlendirilen portföy büyüklüğü de yüzde 38 artışla 24.2 milyar TL oldu. Yönetilen portföyden elde edilen yatırım geliri oranı ise geçen yılın aynı dönemindeki yüzde 15'ten yüzde 30 seviyesine yükseldi.

Anadolu Sigorta, ilk 6 aylık dönemde kârını da yüzde 674 artırarak 2.9 milyar TL'ye ulaştırdı. Şirketin ortalama özsermaye kârlılığı ise yüzde 59 olarak gerçekleşti.

LİDER BRANŞ KARA ARAÇLARI

Anadolu Sigorta'nın en yüksek prim ürettiği branş, 4.9 milyar TL ile "kara araçları" oldu. Bunu 3.7 milyar TL ile "yangın ve doğal afetler", 3.6 milyar TL ile "kara araçları sorumluluk" ve 2.4 milyar TL ile "hastalık-sağlık" branşları takip etti.

Anadolu Sigorta Genel Müdürü Mehmet Tuğtan, şirketin ilk yarı mali performansını şöyle değerlendirdi: "Risk kabulünde uyguladığımız seçici politikaların etkisiyle ilk 6 ayda elde ettiğimiz 3 milyar TL'ye yakın kâr, doğru yolda ilerlediğimizi gösteriyor. Önümüzdeki süreçte de daha kolay, hızlı, inovatif sigortacılık süreçleriyle eşsiz bir müşteri deneyimi yaşatmaya, teknoloji destekli sürdürülebilir çözümlerle toplumun refah ve mutluluğuna katkıda bulunmaya odaklanacağız."

MÜŞTERİ MEMNUNİYETİNDE DE LİDER

Türkiye İtibar Akademisi tarafından bu yıl ikincisi hazırlanan Müşteri Memnuniyeti Endeksi'nin sonuçları açıklandı. Beykoz Üniversitesi iş birliğiyle hazırlanan endekse göre sigorta sektörünün lider markası Anadolu Sigorta oldu. Anadolu Sigorta Genel Müdür Yardımcısı Fatih Gören, "Attiğimiz her adımda müşteri memnuniyetini esas alıyoruz. Müşteri nezdinde aldığımız bu karşılık da bize doğru yolda olduğumuzu gösteriyor" dedi.



Fatih Gören

Anadolu Hayat Emeklilik'in aktifleri yüzde 90 büyüdü

Haziran 2023 sonu verilerine göre BES'teki toplam fon büyüklüğü 98.7 milyar TL'yi aşan Anadolu Hayat Emeklilik, geçen yılın aynı dönemine göre aktif büyüklüğünü yüzde 90 artışla 119.5 milyar TL'ye ulaştırdı...

Anadolu Hayat Emeklilik, 2023 yılının ikinci çeyrek finansal sonuçlarını açıkladı. Şirketin aktif büyüklüğü, Haziran 2023 sonu itibarıyla geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 90 artarak 119.5 milyar TL'ye ulaştı. Özkaynaklar ise 4.1 milyar TL'yi buldu. Anadolu Hayat Emeklilik Genel Müdürü Murat Atalay, şirketin finansal performansını şöyle değerlendirdi:

"Emeklilik Gözetim Merkezi'nin 30 Haziran 2023 tarihli verilerine göre, gönüllü bireysel emeklilik ve otomatik katılım toplamından oluşan bireysel emeklilik sistemi (BES) fon büyüklüğümüz yıl başına göre yüzde 30.5 artarak 98.7 milyar TL'yi aştı. Katılımcı sayımız da yüzde 5.3 büyüyerek 2.6 milyonu geçti. Sayısı 1.3 milyonu geçen gönüllü BES katılımcıları ve 5 milyar TL'yi aşan OKS fon büyüklüğü tutarıyla her iki kategoride özel sermayeli şirketler arasındaki liderliğimizi yılın ikinci çeyreğinde de sürdürdük. Hayat sigortası prim üretimimiz 2023 yılının ikinci çeyreğinde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 113.1 artarak 2.9 milyar TL'ye ulaştı. Aktif büyüklüğümüz 119.5 milyar TL, özkaynaklarımız ise 4.1 milyar TL seviyesinde gerçekleşti."

ÇOCUĞUM İÇİN BES'TE ÖNCÜ

Haziran 2023 sonu itibarıyla 18 yaş altı müşteri grubunda 213 bin katılımcı ve 1.8 milyar TL fon büyüklüğüne ulaştıklarını



Murat Atalay

belirten Atalay, "Katılımcı sayısında yüzde 27.4, fon büyüklüğünde ise yüzde 26.5 pazar payıyla liderliğimizi koruduk. 'Çocuğum için BES' kapsamındaki eğitim bağışlarımızla 2022'de başladığımız TEMA Vakfı iş birliğimizin ilk yılında 10 bin 217 çocuk ve gencin, ekolojik okuryazarlık, doğa eğitim ve farkındalık çalışmalarına katılmasına destek olduk" dedi.

AHE, KARBON AYAK İZİNİ NÖTRLÜYOR

"Herkes için İyi Gelecek" sloganıyla sürdürülebilir faaliyetlerini her geçen yıl yenilerini ekleyen Anadolu Hayat Emeklilik, 2022 yılı sürdürülebilirlik raporunu yayınladı. Raporda, şirketin sürdürülebilirlik yaklaşımı, stratejik bakış açısı, 2022 yılı sürdürülebilirlik performansı ve hedefleri yer alıyor. Global Reporting Initiative (GRI) standartlarına uygun olarak 2022 yılını kapsayan rapor, şirketin gelecek vizyonunu ve hedeflerini de odağına alıyor. Murat Atalay, atık yönetimi kapsamında yürütülen çalışmalarla ilgili de şu bilgileri paylaştı: "Genel Müdürlük ve Kartal Manzara Adalar ofislerimizde biriktirilen kahve atıklarını ileri dönüştürüyoruz. Kahve atık-

larımızdan kaynaklanan karbon salınımını en az seviyeye indirerek, doğada uzun süre çözünemeyen plastik ürünlere alternatifler üretilmesini sağlıyoruz. Ayrıca, çalışanlarımızın evlerinde bulunan ve artık kullanmadıkları elektronik aletleri geri dönüştürmelerine olanak sağlıyoruz. Karbon salınımını azaltmak adına yaptığımız çalışmaların yanı sıra 2016 yılından beri faaliyetlerimizden kaynaklanan sera gazı emisyonlarını rüzgâr enerjisi santrallerine katkıda bulunarak nötrlülük sağlıyoruz. Bu yıl da 2022 yılı şirket faaliyetlerimizden kaynaklanan karbon ayak izini nötrlemek adına aynı şekilde rüzgâr enerji santraline katkıda bulunduk."





AgeSA'dan 6 ve 12 yıl opsiyonlu **HAYAT SİGORTASI**

"Hayatta her şey mümkünse neden hayat sigortanız da buna uyum sağlamasın" diyen AgeSA, yeni ürünü "Her İhtimalin Sigortası"nda riskin gerçekleşmemesi durumunda prim iadesi avantajı sunuyor...

Sabancı Holding ve Ageas iştiraki AgeSA, müşteri odaklı çalışmalarına bir yenisini daha ekledi. Yenilikçi, esnek ve müşteri odaklı yeni ürünü Her İhtimalin Sigortası ile AgeSA; vefat, yaşam ve opsiyonel maluliyet teminatlarıyla sigortalıyı güvence altına

alıyor. Üstelik 6 ve 12 yıl opsiyonlarıyla...

Her İhtimalin Sigortası, müşterilerine diğer hayat sigortalarından farklı olarak poliçe süre sonunda herhangi bir risk gerçekleşmemişse ve primler eksiksiz yatırılmışsa "düzenli ödeme prim iadesi" fırsatı da sunuyor.

Her İhtimalin Sigortası ile ödeme gücü ve süre beklentisine bağlı olarak en uygun ürün tercih edilebiliyor. Ürün kapsamında sunulan hizmetler şöyle:

Orta veya uzun vadeli koruma opsiyonu, ödenen primlerin yüzde 100'üne kadar iade alma imkanı, isteğe göre standart veya geniş kapsamlı koruma, prim indirimi ve artırımı imkanı, poliçeyi durdurma ve yeniden başlatma fırsatı, düzenli ödeme teşviki ve vergi avantajı...

► AGESA'YA 3 ÖDÜL BİRDEN

AgeSA, iş dünyasının Oscar'ları olarak adlandırılan Stevie Awards - International Business Awards'ta (IBA) üç ödül birden kazandı. Yaklaşık 70 ülkeden 5 bine yakın başvurunun yarıştığı IBA'da AgeSA'nın ATOS Türkiye iş birliğiyle hayata geçirdiği müşteri hizmetleri projeleri "Müşteri Memnuniyetinde Başarı" gümüş ödülün sahibi olurken, şirket "Yılın En İyi Müşteri Hizmetleri Departmanı" kategorisinde bir gümüş ödül daha aldı. AgeSA, IBA'da farklı sektörlerde en iyi şirketlere verilen "Company of The Year" kategorisinde ise sigorta alanında bronz ödüle hak kazanarak

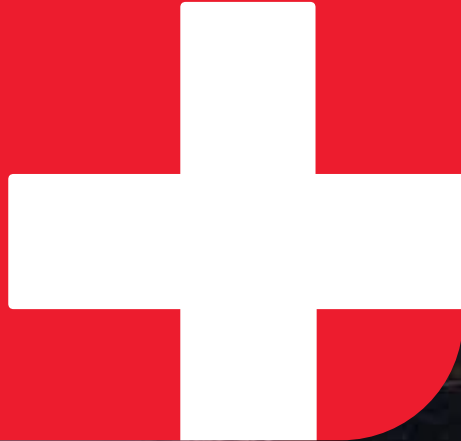
"Yılın Sigorta Şirketi" seçildi. Üç ödül almanın gururunu yaşadıklarını söyleyen AgeSA Operasyonlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Berkant Dişçigil, "AgeSA olarak müşteri odaklı yaklaşımla hareket ediyoruz. Servis seviyemizi ve kalitemizi sürekli artırmamız, müşterilerimizin ilk temas ettiği noktada işlerini çözebilmesi ve empatik hizmet anlayışıyla müşteri yolculuklarını sürekli iyileştiriyoruz. Bu sayede müşterilerimizin bizi çok daha fazla tavsiye ettiğini görüyoruz. Bu ödüller de bu başarımızın kanıtı niteliğinde" dedi.



Değişmeyen başarı.

Uluslararası Kredi Derecelendirme Kuruluşu
Fitch Ratings'in Finansal Güçlülük değerlendirmesinden,
bu sene yine AA+ aldık. Finansal gücümüzü koruyarak,
başarılarımıza bir artı daha kattık.

-  Güçlü ve yaygın iş ortağı ağı
-  Alanında uzman ekipler
-  Detaylı risk inceleme
-  Finansal istikrar



Zorunlu AFET sigortasında sona geliniyor

DASK Koordinatörü Erdal Turgut, zorunlu deprem sigortalı konut sayısının 12 milyona yaklaştığını açıkladı. Turgut, afet sigortasına dönüşüm sürecinin de 2024 yılı başında tamamlanacağını öngördü...

17 Ağustos Marmara Depremi'nin 24'üncü yıl dönümünde Türkiye genelinde zorunlu deprem sigortalı konut sayısı 12 milyona yaklaştı. Depremden bir yıl sonra kurulan Doğal Afet Sigortalıları Kurumu (DASK), kapsamdaki konutların yüzde 59'unu zorunlu deprem sigortasıyla güvence altına aldı.

DASK verilerine göre bölgesel bazda bakıldığında Marmara Bölgesi yüzde 67'lik sigortalılık oranıyla ilk sırada yer alıyor. Bu oran Ege Bölgesi'nde yüzde 59, İç Anadolu'da yüzde 54, Doğu Anadolu'da yüzde 57, Akdeniz'de yüzde 54, Güneydoğu Anadolu'da yüzde 51, Karadeniz'de ise yüzde 49 düzeyinde seyrediyor.

Deprem sonrası yaşanan acı tecrübeler sigortalı olma eğilimini etkileyerek sigortalılık oranlarında önemli bir artış sağladı. Kahramanmaraş depremleri sonrasında da benzer bir artış gözlemlendi. Depremin ardından ilk bir ay içinde iller bazında günlük poliçe üretiminde yüzde 112 artış kaydedildi.

HEDEF YÜZDE 100 SİGORTALILIK

DASK Koordinatörü Erdal Turgut, DASK'ın depremlerden sonra yaptığı ödemelerin zorunlu deprem sigortasına güveni artırdığını savunarak, "Yüzde 100 sigortalılık hedefimizi gerçekleştirmek için tüm gücümüzle çalışıyoruz. Herkese bir kez daha hatırlatmak isterim ki zorunlu deprem sigortası depreme karşı alınacak en önemli finansal önlemlerden biridir" dedi.



Erdal Turgut

AFET SİGORTASINA DÖNÜŞÜM SÜRECİ

Öte yandan, zorunlu deprem sigortasının "afet sigortası"na dönüştürülmesi ve deprem dışındaki diğer tüm doğa kaynaklı afetlere karşı güvence sunması konusundaki çalışmalarda sona yaklaşıyor. Turgut'un açıklamasına göre zorunlu afet sigortası 2024 yılı başında hayatımızda olacak.

31 MİLYAR TL HASAR ÖDENDİ

Erdal Turgut, deprem fonlarını 23.5 milyar TL seviyelerine taşıdıklarını ve 25 milyar TL olan toplam hasar ödeme kapasitesini de yaklaşık 4.5 kat artırarak 117 milyar TL seviyesine çıkardıklarını vurguladı. Turgut, "Sigortalılarımıza daha güçlü bir finansal güvence sunmak amacıyla 320 bin TL olan azami teminat tutarımızı da 640 bin TL'ye yükselttik" dedi.

KONUT SİGORTASI İÇİN MİNİMUM METREKARE BEDELİ 8 BİN TL OLDU

SEDDK (Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu), deprem teminatında bütüncül bir sistem kurulması adına, zorunlu deprem sigortası ve ihtiyari konut sigortasında önemli adımlar atarak 1 Ağustos 2023 tarihinden itibaren uygulamaya giren, ihtiyari deprem teminatına ilişkin sigortalıların hak ve menfaatlerinin korunmasına yönelik önemli düzenlemeleri hayata geçirdi. Konutların eksik sigorta tehlikesiyle karşı karşıya kalmasını sağlamak amacıyla minimum metrekare bedelleri be-



tonarme konutlar için 12 bin, diğer konutlar içinse 8 bin TL'den az olamayacak şekilde belirlendi. Ayrıca sigortalıların aldıkları teminatları daha iyi anlamalarını sağlamak ve bu alanda farkındalık oluşturmak için poliçelerde değişiklikler yapıldı. 1 Ocak 2024 tarihinden geçerli olmak üzere yangın poliçelerinde deprem ek teminatının olup olmadığını gösterir ibarelere yer verilmesi ve aynı zamanda poliçe başlıklarının farklı renklendirilmesi zorunlu tutuldu.

DOĞRU ADIM TAMAMLAYICI SAĞLIK SİGORTASI

ile
sağlığınız **tam**, bütçeniz **tamam**

A+

**Yatarak Tedavi
Teminatı seçeneği**

**Limitsiz yatarak
tedavi
+
6 adet ayakta
tedavi paketi**

**Limitsiz yatarak
tedavi
+
10 adet ayakta
tedavi paketi**

**Geniş
kapsamlı
tedavi
teminatları**

**Kaliteli ve
hızlı sağlık
hizmeti**

**Yaygın
hastane ağı**

**7/24 Medline
Acil Yardım**

**Check-Up ve
Diş tedavi
paketi**

**7/24 Tıbbi
Danışma ve
Provizyon
hizmeti ayrıcalığı**

0 850 811 51 00

www.dogasigorta.com

**Doğa
sigorta**

Unico Sigorta istikrarı seçti

Unico Sigorta'nın Strateji ve İş Geliştirme Direktörlüğü'ne Birol Balık, Mali İşler Direktörlüğü'ne de Reyhan Topçu Turan atandı. Oto Hasar, Lojistik ve Müşteri Mükemmeliyet Merkezi Direktörü ise Raşit Özuren oldu. Genel Müdür Ender Güzeler'in sözleşmesi de 5 yıl uzatıldı..

Olağan genel kurul toplantısını yapan Unico Sigorta'da Yönetim Kurulu Başkanı Jan Nahum yeniden aynı göreve seçildi. Unico Sigorta Genel Müdürü Ender Güzeler'in sözleşmesi de 2029 yılının sonuna kadar uzatıldı.

Genel kurul sonrasında üç yeni direktör ataması da yapıldı. Tüm hissedarlar ve yönetim kurulu üyelerinin katılımıyla yapılan toplantıda yönetim kurulu üyelerinin görev süreleri 3 yılına yenilendi. Unico Sigorta'nın geleceğini şekillendiren genel kurul kararları arasında, 31 Aralık 2022 itibarıyla tamamlanan hesap dönemine ait vergi sonrası kârın tamamının sermayeye eklenmesi yer aldı. 2022 yılı kârlarının hesaplarında izleneceği ve ilgili dönem için herhangi bir temettü dağıtılmayacağı yönetim kurulunca kararlaştırıldı. Bu kararlar, Unico Sigorta'nın mali gücü daha da sağlamlaştırılarak, büyüme ve başarı için güçlü bir temel oluşturuldu.

"BİN 300'DEN FAZLA İŞ ORTAĞIMIZ VAR"

Unico Sigorta Genel Müdürü Ender Güzeler, genel kurul toplantısının ardından şu değerlendirmeyi yaptı:

"Her geçen gün güçlenerek istikrarlı bir şekilde büyüyüyoruz. 1988 yılından günümüze dek Türk sigorta sektörünün köklü oyuncularından ve hayat dışı sigorta kuruluşlarından biri olarak faaliyet gösteriyoruz. Farklı sektörlerle yönelik özel ürünler



Ender Güzeler

ve uzman risk yönetimi çalışmalarımızla, müşterilerimize sunduğumuz butik sigortacılık anlayışıyla, bin 300'ün üzerinde iş ortağımız, 200'ün üzerinde çalışanımız ve 8 bölge müdürlüğümüzle hizmet veriyoruz. 35'inci yılımıza girerken şirketimizin vizyon, misyon ve hedefleri doğrultusunda; profesyonellerin yönettiği bir yapıda, ekip bilinciyle karar almayı önemsiyoruz. Bir taraftan pazar payımızı istikrarlı ve karlı bir şekilde büyütürken, bir taraftan da çok kısa bir süre içerisinde nitelikli insan kaynağıyla çalışma kültürümüzü, ekiplerimizi ve iş süreçlerimizi de geliştirip iyileştirmeyi hedefliyoruz."

YENİ DİREKTÖRLER GÖREV BAŞINDA

Yönetim organizasyonunu güçlendirmeye devam eden Unico Sigorta'nın Strateji ve İş Geliştirme Direktörlüğü'ne Birol Balık, Mali İşler Direktörlüğü'ne de Reyhan Topçu Turan atandı. Balık ve Topçu Turan, 1 Ağustos itibarıyla yeni görevlerine başladı. Oto Hasar, Lojistik ve Müşteri Mükemmeliyet Merkezi Direktörlüğü'ne atanan Raşit Özuren'in görevi ise 4 Eylül itibarıyla başlıyor.



Birol Balık



Reyhan Topçu Turan



Raşit Özuren

“Kefalet sigortası mahkemelerce kabul görmeli”

Koru Sigorta Genel Müdürü Kasım Yılmaz, kefalet sigortasında büyümek ve bu alanda sürekliliği sağlamak için bilinirliğinin önce mevzuatsal olarak sağlanması gerektiğine dikkat çekti...

Koru Sigorta Genel Müdürü Kasım Yılmaz, kefalet sigortasının önemini bir kez daha vurguladı. Yılmaz, bazı sigorta şirketlerinin kefalet sigortasına yönelik yürüttüğü çalışmaların yanı sıra Türkiye Sigorta Birliği (TSB) ile Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu’nun (SEDDK) desteklerinin bu alanda olumlu gelişmelerin yaşanmasına ve bilinirliğin artmasına büyük katkı sağladığını ifade etti.

“MAHKEMELERDE KABUL EDİLMİYOR”

İcra ve İflas Kanunu ile sair mevzuatlarda yapılan düzenlemelerle mahkeme ve icra müdürlüklerine depo edilebilecek kıymetlerin tahdidi olarak sayıldığını hatırlatan Kasım Yılmaz, “Kefalet sigortası bu düzenlemeler kapsamına alınmadı. Sigortalılar bu anlamda çoğunlukla banka teminat mektubu yöntemini tercih ediyor. Bu da yine bankalar nezdindeki kredi limitlerini olumsuz etkiliyor” dedi.

Sigorta şirketlerinin sigorta sözleşmelerinden kaynaklı anlaşmazlıklarda mahkeme ve icra daireleri nezdinde teminat ihtiyacının gün geçtikçe arttığına da işaret eden Yılmaz, değerlendirmesini şöyle sürdürdü: “Bu durum hem adetsel hem de tutarsal olarak büyük yükler oluşturuyor. Bunun yanı sıra Sigorta Tahkim Komisyonu nezdinde görülmekte olan uyuşmazlıklarda itiraz hakem incelemesi sonucu verilen kararların icrasının durdurulması için ek süreye ilişkin mevzuatsal olarak bir düzenleme yapılmadı. Bu da kararın tebliği akabinde şirketleri büyük tutarlı haciz



Kasım Yılmaz

riskleri altına sokuyor. Yargılamanın devamında, icrayı durdurmak/haczi kaldırmak ve temyiz/istinaf hakkını kullanmak amacıyla mahkemelere ve/veya icra dairelerine milyonlarca lirayı aşan banka teminat mektupları sunulmak zorunda kalınıyor. Bu sebeple kefalet sigortalılarının düzenlemeye dahil edilmesi elzem. Bu sayede banka teminat mektuplarının yerini alacaktır.”

Yılmaz, İcra İflas Kanunu ve sair mevzuatlarda, şahıs ve şirketlerin teminat verebileceği alternatifler arasına “kefalet sigortasının” eklenmesi gerektiğini sözlerine ekledi.

CAN ALTAY, DİREKTÖRLÜKTEN GMY’LİĞE TERFİ ETTİ

Koru Sigorta’da oto kaza ve bireysel teknik koordinatörü olarak görev yapan Can Altay, Teknik Genel Müdür Yardımcısı olarak terfi ettirildi. Altay, daha önce Güneş Sigorta’da denetim müdürlüğü, oto kaza sigortalı müdürlüğü, mühendislik sigortalı müdürlüğü, kurumsal satışlar müdürlüğü, bütçe planlama

ve yatırım ilişkileri müdürlüğü departmanlarında çalıştı ve son olarak teftiş kurulunda müfettişlik yaptı. Doğa Sigorta ve Turkland Sigorta’da teknik müdür yardımcısı olarak görev üstlenen Altay, 2018 yılından bu yana Koru Sigorta’nın farklı bölümlerinde yöneticilik yapıyordu.



Türk Nippon TSS'de 80 yaşa kadar sigortalanma imkanı var

Standart Tamamlayıcı Sağlık Sigortası'nda yaş sınırını 59'dan 70 yaşa yükselterek sektörde bir ilke imza atan Türk Nippon Sigorta, "Sağlınız Bizde"yi tercih edenler için bu sınırı 80 olarak belirledi...

Türk Nippon Sigorta, sağlık branşında hız kesmeden büyüyor. Bu branşta iddialı olduklarını bir kez daha vurgulayan Genel Müdür Dr. E. Baturalp Pamukçu, "Özellikle tamamlayıcı sağlık sigortasında (TSS) sunduğumuz alternatifler ve ürün içeriğindeki avantajlı yapı sayesinde herkese hitap eden bir ürün gamı oluşturduğumuzu söyleyebiliriz" diyor.

80 YAŞA KADAR GÜVENCE

TSS'de artan talebe dikkat çeken Dr. E. Baturalp Pamukçu, bu alanda imza atıkları yenilikleri ve sağladıkları avantajları şöyle anlatıyor:

"TSS ürünlerimiz hem kampanyalarımız hem de yaptığımız güncellemelerle ön plana çıkıyoruz. Doyurucu bilgilerle bu ürünün içeriğine dikkat çekiyor, müşterilerimizi doğru yönlendirmeye gayret gösteriyoruz. Türk Nippon Sigorta Standart Tamamlayıcı Sağlık Sigortası ürünümüzde önemli değişiklikler yaptık. Bu değişikliklerden en önemlisi ise yaş sınırını 59'dan 70'e yükseltmek oldu. 70 yaş dahil olmak üzere SGK kaydı bulunan herkes bu üründen faydalanabiliyor. Bu sektörde bir



Dr. E. Baturalp Pamukçu

ilk. Sağlınız Bizde Tamamlayıcı Sağlık Sigortası ürünümüzde ise 80 yaşa kadar mevcut hastalıkları da kapsam dahilinde değerlendiriyoruz."

Türk Nippon Sigorta'nın tamamlayıcı sağlık sigortasında 2015'ten bu yana düzenli olarak büyüdüğünü hatırlatan Pamukçu, "2023 yılı stratejilerimizin başında da sağlık tarafında düzenli olarak büyüme var. Sağlık sigortalarına artan talebi ve müşterilerimizin ihtiyaçlarını doğru yorumlayarak pazar payımızı artırmaya devam edeceğiz" diyor.

TÜRK NIPPON'UN TEKNİK VE REASÜRANSI İLKAY AKPINAR'A EMANET

Türk Nippon Sigorta'da Teknik ve Reasürans, Hasar ve Aktüerya birimlerinden sorumlu Genel Müdür Yardımcısı görevine İlkay Akpınar getirildi.

1994'te Hacettepe Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Jeoloji bölümünden mezun olan Akpınar, 1995 yılında Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi Mühendisler için İşletme Yönetimi bölümünde yüksek lisansını tamamladı. Profesyonel çalışma hayatına Anadolu Sigorta'da uzman yardımcısı olarak başladı. Bu şirkette sırasıyla Reasürans Müdürlüğü'nde trete uzmanı, Kadıköy Bölge Müdürlüğü Hasar Birimi'nde ikinci müdür, Kurumsal Sigortacılık

Müdürlüğü ve takiben Sorumluluk, Havacılık ve Özel Risk Sigortaları Müdürlüğü'nde yönetmen olarak görev yaptı. 2018'de bir reasürans ve sigorta brokerliği şirketinde kurumsal riskler direktörü olarak görev aldı. 2019'da Magdeburger Sigorta'ya reasürans ve kurumsal riskler müdürü olarak atandı. Aynı yıl bu şirkette teknik ve reasüranstan sorumlu genel müdür yardımcılığına terfi oldu. İlkay Akpınar, 3 Temmuz itibarıyla Türk Nippon Sigorta Teknik ve Reasürans, Hasar ve Aktüerya birimlerinden sorumlu Genel Müdür Yardımcısı unvanıyla göreve başladı.



**Sudan sebeplerle
birikimler kaybolmasın
diye**

ÖNLEYİCİ SİGORTACILIK CORPUS'TA

İş hayatında riskleri doğru saptamak önemlidir. Corpus Sigorta risk mühendisliği sigortalısı olun ya da olmayın işletmenizdeki olası farklı senaryoları değerlendirir, analiz eder, raporlar ve çözüm sunar. Corpus Sigorta ile riskleri öngörmek, öngördüklerini önlemek, önleyemediklerinin ise ödenebilir primlerle sonuçlarını önlemek mümkün.

**Kısacası, içiniz rahat, öncesi de sonrası da bizde.
Önleyici sigortacılık, Corpus'ta!**



C O R P U S
S İ G O R T A

corpussigorta.com.tr

Sompo'dan “Tam Senlik” tamamlayıcı sağlık sigortası

Tamamlayıcı sağlık sigortasında sektör ortalamasının üzerinde büyüyen Sompo Sigorta, yeni ürünü “Tam Senlik TSS” ile seçenek genişletti. 12 adede kadar limitli plan sunan ürün; yatarak tedavi, yatarak + ayakta tedavi planlarından herhangi birini seçen sigortalılara check-up, gündelik yatış tazminatı, dış asistans paketi gibi asistans hizmetleri de sağlıyor...

Sompo Sigorta, tamamlayıcı sağlık sigortası (TSS) branşındaki yenilikçi çalışmalarına devam ediyor. Şirket, bu yeni ürün gamıyla müşterilerin ihtiyaç ve bütçelerine göre diledikleri gibi seçebilecekleri farklı adette limitli planlar sunuyor. Ek olarak yatarak veya yatarak + ayakta tedavi planlarından herhangi birini seçen sigortalılar, herhangi bir ek prim ödemeksizin check-up, gündelik yatış tazminatı, dış asistans paketi gibi asistans hizmetlerine de sahip oluyor.

“SEKTÖR ORTALAMASININ YÜZDE 10 ÜZERİNDEYİZ”

“Sağlık branşını vizyonumuzun bir parçası olarak görüyoruz” diyen Sompo Sigorta İcra Kurulu Üyesi ve Sağlık Sigortaları Direktörü Çağatay Çınar, her zaman ve her koşulda, acentelerinin sağlık sigortacılığında çalışmaktan yüksek memnuniyet duyacakları ürünler üzerinde çalıştıklarını ifade ediyor. Sağlık kurumlarının da birlikte iş ve proje geliştirmek için tercih edecekleri bir sigorta şirketi olmayı hedeflediklerini aktaran Çınar, şu değerlendirmeyi yapıyor:

“Tamamlayıcı sağlığa popüler bir ürün olduğu için odaklanmış değiliz. Liderlik vizyonumuzun bir parçası olarak sağlık branşında da arzu ettiğimiz yere gelmek için bir adım olarak görüyoruz. Bu alanda bugüne kadar yaptığımız önemli çalışmalar gerek acente ve dağıtım kanalları, gerekse müşterilerimiz tarafından büyük beğeni ile karşılandı. Nitekim TSS ürünümüzü ilk satışa sunduğumuz 2016'dan bu yana sektör ortalamasının 10 puan üzerinde büyüdüğümüzü görüyoruz.”

“JAPONYA'DAKİ YENİLİKLERİ TAKİP EDİYORUZ”

Önümüzdeki 5 yıllık döneme ilişkin stratejileri ve bu doğrultuda somut aksiyonları belirlediklerini kaydeden Çınar, aynı-



Çağatay Çınar

larını şöyle paylaşıyor: “Bu alana geçtiğimiz dönemde en çok yatırım yapan şirketlerin başında geldik. Özellikle tamamlayıcı sağlıkta, Türkiye'nin önde gelen zincir sağlık gruplarıyla farklı kapsamlarda çeşitli projelerimizi hayata geçirdik. Ayrıca uzun süreli sağlık sigortası, yaşlı bakım sigortası gibi konularda sermaye yatırımımızın Japonya'da yaptığı önemli yatırımlar söz konusu. Bu konudaki gelişmeleri yakından takip etmeye devam edeceğiz.”

12 ADET LİMİTLİ PLAN

Çınar, “Tam Senlik TSS” ürününün içeriği ve kapsamıyla ilgili de şu bilgileri veriyor: “Artık acentelerimiz müşterilerine, ihtiyaç ve bütçelerine göre diledikleri gibi seçebilecekleri 3-5-7-10 ve 12 adet limitli planlarımızı sunabiliyor. Özellikle özel sağlık hizmeti maliyetlerinin hızlı arttığı bu dönemde, yeni satışlar için farklı seçenekler sunabilmenin yanı sıra poliçelerini yenilerken tereddüt yaşayabilecek sigortalılarımız için de plan limitlerini diledikleri gibi belirleme seçeneğini getirmiş olduk. Gerek yatarak tedavi, gerekse yatarak + ayakta tedavi planlarımızdan herhangi birini seçen sigortalılarımız, ek bir prim ödemeksizin check-up, gündelik yatış tazminatı, dış asistans paketi gibi teminatlara da sahip oluyor.”

YENİ NESİL YATIRIM ORTAKLIĞI

YATIRIM
SİGORTA GÜVEN
VİZYON
GELECEK
GAYRİMENKUL KAZANÇ
FİNANS POTANSİYEL

Türkiye'de ilk kez, değerini sigortanın garantisi ve finansın gücüyle yükselten bir yatırım ortaklığı var... MHRGYO.

Şehrin kalbinde, iş dünyasının beklentilerini karşılayan, uluslararası otoritelerin ödüllendirdiği yıldız yatırımı Quick Tower'ı hayata geçiren MHRGYO, yepyeni projelere hazırlanıyor. Finansal gücünü, konut sektöründe yeni finansal modeller geliştirmek, getiri potansiyeli yüksek projeler gerçekleştirmek için kullanıyor.

MHRGYO

MHR GAYRİMENKUL
YATIRIM ORTAKLIĞI A.Ş.

mhrgyo.com.tr

Ray Sigorta 65 yaşında!

65'inci yılını tüm çalışanlarıyla birlikte kutlayan Ray Sigorta'nın son 8 yılına liderlik eden Koray Erdoğan, "İyi ki varsınız, iyi ki Ray'sınız" dedi...

Ray Sigorta, 65'inci kuruluş yıl dönümünü çalışanlarıyla birlikte kutladı. İstanbul'daki Esmâ Sultan Yalı'nda düzenlenen etkinlikte Ray Sigorta CEO'su Koray Erdoğan, şu mesajı verdi:

"65 yıldır faaliyet gösteren bir sigorta şirketi olarak bu toprakları tanıyoruz, deneyimlerimize güveniyoruz. Şirket olarak kendimizden beklentimiz çok yüksek, bu sebeple çıtamızı her seferinde daha yukarıya koyuyor ve her yıl yeni bir enerji ve motivasyonla başlıyoruz. Bir neslin hayatına değer kattık, şimdi sonraki neslin de yanında olmak için tüm enerjimizle hazırız, buradayız."

"HAYALLERİN ÖTESİNE GEÇTİK"

Erdoğan, Ray Sigorta'nın 65 yılını ve kendi yönetiminde geçen süreyi şöyle değerlendirdi: "Bu hikayenin son 8 yılına liderlik etmekten gururluyum. Bu süreçte prim üretimimiz 445 milyondan 6.1 milyar TL'ye, pazar payımız ise yüzde 1.6'dan 3.01'e çıktı. Sektör sıralamasında 19'uncu sıradan 9'unculuğa yükseldik. Zarar eden bir şirketten, 6 aylık bilançosunda 400 milyon üzeri vergi öncesi kâr elde eden bir şirkete dönüştük. 98 milyon TL'lik özkaynak 1.4 milyar üstü seviyeye, aktif büyüklük de 427 milyondan 7.6 milyar TL'ye ulaştı. 'Türkiye'nin En İyi İşverenleri' arasında yer aldık. Müşteri memnuniyeti konusunda fark yaratarak ödülleri topladık. Türkiye'nin en büyük markalarından biri olduk. Güçlü finansal yapımız, geleneksel iş yapış şekillerini dijitalle dönüştüren teknik alt yapımız,



her biri konusunda uzman başarılarımızda rolü büyük 300'ün üzerinde çalışanımızla değer yaratmaya ve müşterilerimize en iyi deneyimi yaşatmaya devam edeceğiz."

"İYİ Kİ RAY'SINIZ"

Koray Erdoğan, Ray Sigorta çalışanlarıyla şirketin yeni organizasyonel yapısını ve 70'inci yıl hedeflerini de şöyle paylaştı: "Sektörün en kıdemli yöneticilerinden biri olarak söylemek isterim ki bugün en rahat ve en huzurlu olduğum toplantılardan birini yapıyoruz. Geldiğimiz noktada, bundan yıllar önce koyduğumuz hedeflerin ilerisinde olmanın gururu içerisindeyiz. Bizler

sigortacıyız, milyonlarca kişinin sağlığı, evi, aracı ve yaşam kalitesi bizlere emanet. Rehavete kapılma lüksümüz yok, başardıklarımıza âşık olmadan, daha iyisi için öğrenmeye, gelişmeye devam ediyoruz. Yeni organizasyonumuz, genç ve dinamik ekibimizle daha iyi bir dönem için hazırız. Bu yolda bizimle yürüten iş ortaklarımız ve sigortalılarımıza da 'İyi ki varsınız, iyi ki Ray'sınız' diyoruz."

Toplantı sonrasında Türk rock müziğinin en sevilen isimlerinden Haluk Levent sahne aldı. Ray Sigorta çalışanları, şirketin 65'inci yıl özel çekilişiyle 65 özel hediyeye kavuştu ve temsili 65'inci yıl pastası kesildi.

Otomobilini herkes sever kasko isteyen Türk Nippon'u seçer!



Biliyoruz, otomobilinize sevginiz bi' başka.

Şimdi siz de Türk Nippon'a gelin, kazalara, hırsızlıklara ve olası her türlü riske karşı kaskomuzla onu güvence altına alın.

Detaylı bilgi için 444 88 67'yi arayın, acentelerimizi veya turknippon.com'u ziyaret edin, polişe kapsamında bulunan fırsatlardan faydalanın.



2 yaş ve üstü araçlar için Avantajlı Kasko



Türkiye Sigorta, yeni ürünü “Avantajlı Kasko” ile 2 yaş ve üstü araçlara uygun fiyatlarla kasko yaptıırma imkanı sunuyor. Yol yardım, mini onarım gibi farklı hizmet seçenekleri de poliçe kapsamında...

Türkiye Sigorta, Avantajlı Kasko ile 2 yaş üstü araç sahiplerinin fiyat endişesi olmadan kapsamlı teminatlar ile araçlarını güvence altına almalarını sağlıyor. Fiyat avantajı sunan Avantajlı Kasko, çarpmadan çalınmaya, yangından doğal afetlere kadar geniş ve farklı teminat seçeneklerini tek bir üründe sunuyor. Ayrıca, anlaşmalı özel servislerde onarımın yanı sıra yol yardım, mini onarım gibi farklı asistans hizmet seçenekleri de poliçe kapsamında yer alıyor.

CAM DA DAHİL...

7/24 müşteri desteğiyle sigortalılarının yanında olan Türkiye Sigorta, Avantajlı Kasko kapsamında cam ve onarım hizmet-

lerini de anlaşmalı özel servislerde geçerli olacak şekilde müşterilerine sunuyor.

“GÜVENCEYE ALINMIŞ ARAÇ SAYISI ARTACAK”

Türkiye Sigorta Genel Müdürü Taha Çakmak, yeni ürünle ilgili şu değerlendirmeyi yaptı:

“Türkiye’nin lider sigorta şirketi olarak halkın ihtiyaçlarını yakından takip ediyor ve onlar için nitelikli ürünler geliştirip kullanıma sunuyoruz. Avantajlı Kasko ürünümüzün, fiyat avantajıyla da araç sahipleri için çok daha fazla tercih edilir bir güvence sağlayacağına inanıyorum. Vatandaşlarımızın bütçesine uygun olarak hazırlanan ürünümüz sayesinde kaskoyla güvenceye alınmış araç sayısının artmasına destek olacağız. Önümüzdeki dönemde de geniş kitleler için ihtiyaca yönelik ürünler sunmaya devam edeceğiz.”

Araç sahipleri, Avantajlı Kasko’ya acente ve banka kanallarından ulaşabiliyor.



**You
Locally
Risk,**



**We
Globally
Value**

Aksigorta'da yat sahipleri için ekstra güvenceler var

Aksigorta, yat sigortasında sunduğu teminat seçeneklerini genişleterek özel bir çağrı merkezi hattı tahsis etti. Bazı ücretlerde yüzde 10-15 indirim uygulanıyor. Kaza, yaralanma veya hastalık durumunda da sigorta devreye giriyor...

Aksigorta, tüm deniz kaza ve tehlikelerine karşı Yat Sigortası ürünüyle hizmet veriyor. Şirket, sigorta sektöründe bir ilk olarak tekne bakım hizmetleri, marinalar ve tekne malzemeleri konusunda da imkanlar sunuyor.

Yat sigortası müşterilerine özel bir çağrı merkezi hattı tahsis eden Aksigorta, anlaşmalı kurumlarda geçerli olmak üzere marina ücretlerinde yüzde 15, tekne bakım giderlerinde yüzde 10, marina ve koylardaki tesislerde yüzde 10 ve tekne malzemelerinde yüzde 10 indirimle pek çok yenilik hayata geçirdi.

Gezinti amaçlı kullanılan teknelere makine, botlar, aygıtlar ve diğer donanımlarıyla birlikte teminat seçeneği sunan Aksigorta Yat Sigortası ile kaza, yaralanma veya hastalık durumunda tedavi giderlerinden yedek anahtar gönderimine, geçici kaptan servisinden yedek parça yardımına kadar 7/24 yat yardım hizmeti sunuyor. Ayrıca yatın, servis botlarının ya da makine veya teçhizatının çalınması halinde sigorta devreye giriyor. Yatın sebep olduğu kazalarda çevredeki tekne ve içerisindeki kişiler, liman, iskele, rıhtım gibi sabit ve hareketli cisimlere verilen zararlara karşı da güvence sağlanıyor.

Deniz risklerine ek olarak yangın, korsanlık, hırsızlık, doğal afetler, üçüncü kişilere karşı sorumluluk, kişisel eşya, çevre kirliliği gibi birçok ek teminata da Aksigorta Yat Polisi ile sahip olunabiliyor.



Honda sahiplerine ÖZEL KASKO

Aksigorta'nın müşterilerine özel bir başka kampanyası da Honda araç sahiplerine yönelik oldu. Şirket, Honda ile devam eden iş birliğini müşterilerine sunduğu avantajlı fiyatlarla güçlendirdi. Yeni uygulamayla Honda araç sahipleri, sıfır km araçlarını 31 Ağustos'a kadar Aksigorta'dan Honda Kasko ile kaskoladıklarında yüzde 15 indirim fırsatı elde etti.

Aksigorta, kasko poliçelerinde geniş anlaşmalı servis ağı, 7/24 yardım merkezi, seçenekli yedek araç hizmeti, sıfır araç koruması, mini onarım hizmeti ve sınırsız sorumluluk teminatı gibi teminat seçenekleri sunuyor.

Mobilde iş birliklerini artırıyor

Aksigorta'nın mobil uygulaması, müşteriler için diğer tüm kanallarla entegre olacak dijital bir hizmet noktası sunuyor. Araç kiralama uygulaması Tiktak'la yeni bir iş birliği gerçekleştiren Aksigorta, bu kapsamda müşterilerinin Tiktak'tan kiralayacakları ilk araç için 250 TL hediye Tiktak puanı kazanmasını sağladı. GastroClub, Brisa, Kidolog, Petopy, Pronet, e-taşın, Easyvize, Easytravel ve Servislet ile iş birliği gerçekleştiren Aksigorta, Aksigorta Mobil üzerinden müşterilerinin olası risklerine karşı önleyici destekler sunmayı amaçlıyor.



“Enerji sektörünün siber risk sigortalarına ilgisi artacak”

IBS Sigorta ve Reasürans Brokerliği CEO'su Murat Çiftçi, enerji sektörüne yönelik siber güvenlik düzenlemeleri ve yeni yönetmelikle birlikte bu alandaki sigortalara ilginin artacağını öngörüyor...

94 ülkede yapılan araştırmaya göre siber olaylar ve iş kesintileri en büyük küresel riskler olarak görülmeye devam ediyor. 2023 başlarken yapay zekâ tabanlı kod yazma asistanlarının yaratacağı güvenlik açıklarından elektrikli araçlara, kripto para hack'lerinden devletlerarası siber saldırılara kadar birçok gelişme öngörüliyordu. Bu öngörüler ve gerçekleştirmeler doğrultusunda siber sigortalara ilgi her geçen gün artıyor.

Siber sigortalara en çok finansal kurumların ilgi gösterdiğini söyleyen IBS Sigorta ve Reasürans Brokerliği CEO'su Murat Çiftçi, her dalda işletmeden siber sigortalar hakkında bilgi almak için başvuru aldıklarını kaydediyor. Çiftçi, IBS olarak hem mevcut hem de yeni müşterilerle siber sigorta portföyünü genişlettiklerini vurguluyor.

ENERJİ DÜZENLEMESİ TETİKLEYİCİ OLACAK

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nun (EPDK) Enerji Sektöründe Siber Güvenlik Yetkinlik Modeli Yönetmeliği'nin Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdiğini hatırlatan Murat Çiftçi, bu gelişmeyi şöyle yorumluyor:

“Yönetmelik elektrik iletim ve dağıtım lisansı sahibi, geçici kabulü yapılmış ve işletmedeki kurulu gücü 100 megavat elektrik ve üzeri lisansa sahip her elektrik üretim tesisi, boru hattıyla iletim yapan doğal gaz iletim lisansı, sevkiyat kontrol merkezi kurmakla yükümlü doğal gaz dağıtım lisansı, depolama lisansı (LNG, yeraltı), ham petrol iletim lisansı ve rafinerici lisansı sahibi tüzel kişilerden oluşan kuruluşların endüstriyel kontrol sistemlerinin güvenliğine ilişkin önemli yaptırımlar içeriyor. Bu noktada önümüzdeki dönemde enerji alanında yoğun bir siber sigorta sahipliği gündemi oluşacaktır.”

SİBER SALDIRI RİSKİ EN ÇOK HANGİ SEKTÖRDE?

Çiftçi, siber risklere en fazla büyük müşteri verisi, finansal veriler, tıbbi kayıtlar, fikri mülkiyet veya diğer hassas verileri işleyen sektörlerin maruz kaldığını belirtiyor. Ardından sektör



Murat Çiftçi



bazında şu değerlendirmeyi yapıyor:

“Siber saldırılara en açık sektörlerin başında finansal hizmetler geliyor. Bankalar, sigorta şirketleri ve diğer finansal kurumlar önemli miktarda müşteri verisi ve finansal bilgi işledikleri için yüksek koruma ihtiyacı duyuyor. Sağlık hizmetleri ve e-ticaret başta olmak üzere perakende sektörü, kritik sistemlere sahip enerji ve telekomünikasyon şirketlerinin de siber risklere karşı korunması büyük önem arz ediyor. Bu kapsamda sigorta şirketleri de teminat havuzlarını genişletip çok yönlü ürünler sağlamak konusunda çalışmalar yapıyor. Yapay zekâ araçlarıyla yapılan kodlamalarla birçok temel güvenlik açığı yaratılması mümkün. Özellikle elektrikli araçlara yönelik saldırılar artacak. Yeni elektrikli araçlar, eskiye istinaden daha çok veriye bağlantı noktası barındırması ve dijital hale gelmesinden dolayı siber suçluların bir numaralı hedefi olması bu konuda pek çok önleyici çalışmayı beraberinde getirdi. Siber sigortaların finansal sigortalar arasında her geçen gün daha fazla yer aldığını görmeye devam ediyoruz.”

Çalışanlar için de acil durum planı gerekiyor!

Aon, tehlikeli iklim olayları sırasında çalışanların fiziksel ve duygusal sağlığını korumak için iş birliğine dayalı acil durum planlarının hayata geçirilmesi için iş dünyasına çağrı yaptı. Şirket, izlenecek yol haritası için de önemli tavsiyelerde bulundu...



Dünya genelinde artan aşırı iklim olayları ve bu olayların neden olduğu felaketlerin insan hayatına yansımaları, iş dünyasında çalışanlar için de sağlık risklerini gündeme getirdi. Risk, emeklilik ve sağlık konularında veri ve analizlerden faydalanarak profesyonel hizmetler sunan Aon da iş dünyasına artan doğal afetler nedeniyle acil durum planlarına çalışanların sağlıklarını etkileyebilecek risklerin de dahil edilmesi uyarısında bulundu.

Aon Türkiye Eş CEO'su Ferhan Özay, Dünya Sağlık Örgütü'nün iklim değişikliğinin insanlığın karşı karşıya olduğu en büyük sağlık tehdidi olduğu uyarısına dikkat çekerek şunları söyledi: "İşverenler, doğal afetleri de dikkate alarak çalışanlarının ve ailelerinin sağlık, güvenlik ve refahını merkeze alan bir yaklaşımla hareket etmeli. Salgın deneyimini herkesin hafızasında hala tazeyken işverenler o dönemde geliştirilen bazı uygulamaları alıp mevcut duruma uygulamalı."



Ferhan
Özay

ğer sağlık tehlikeleri, kapalı bir işyerine gidip gelmekten çok daha riskli olabiliyor. Aon, bu doğrultuda işverenlerin çalışanlarına mümkün olduğunca evden güvenli çalışma seçenekleri, esnek çalışma saatleri, sıcak havaya uygun kıyafetler ve hava filtreleme maskeleri gibi güvenlik ekipmanları sağlaması gerektiğini düşünüyor. Aşırı koşullarda veya güvenlik ekipmanlarının zamanında temin edilememesi durumunda ücretli izin de bir başka seçenek olarak öneriliyor.

Aon'a göre hava ve iklim felaketleri yoğunlaşarak sıklıkla işverenler bu durumun sağlık etkilerini iş gücü dayanıklılık planlarına dahil etmek için harekete geçmel.

GÜVENLİ OFİS ORTAMLARI

Aon, özellikle orman yangınlarından kaynaklanan dumanlara dikkat çekiyor. Yakın bölgede orman yangını olduğunda dumanlar yüzlerce kilometre yol kat edebiliyor. Bu şekilde hava kirliliği söz konusu olduğunda, hava filtreleme sistemleri kuran işletmeler çalışanlarına güvenli ofis ortamlarında çalışma seçeneği sunabiliyor. İşverenlerinse tehlikeli koşullarda işe gidip gelmekten kaçınmaları için çalışanlara N95 maskeleri veya mümkünse evden çalışma izni verebileceği belirtiliyor. Ayrıca hamile kadınlar veya astımı olan bireyler de dahil olmak üzere risk altındaki gruplara ekstra özen ve dikkat gösterilmesi öneriliyor.

BAZEN EVDEN ÇALIŞMAK DAHA AZ RİSKLİ

Çalışanlar açık havada çalışıyorsa aşırı sıcak, hava kirliliği ve orman yangınları, seller ve tayfunlar gibi olaylardan kaynaklanan di-

BÜYÜME STRATEJİLERİ TOLGA GÜNEŞ'E EMANET

Aon Türkiye'de Büyüme Stratejileri ve Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevine Tolga Güneş getirildi. Güneş, Aon Türkiye'deki görevinde yenilikçi projelerle satış ve iletişim politikalarını destekleyerek büyüme stratejilerini yönetirken EMEA bölgesi CCO aşının da bir üyesi olacak.



“Cesur Yeni Dünya”

yaratıcılığın izi her yerde...

Finans dünyasında iz bırakan projeler
PSM AWARDS'ta yarışıyor!

YARIŞMA TAKVİMİ

Proje Uygulama Dönemi

01.01.2022 | 29.10.2023

Başvuru Dönemi

01.09.2023 | 03.11.2023

Finalistlerin Açıklanması

6 Aralık 2023

Ödül Töreni

20 Aralık 2023

İş Bankası, İş Kuleleri Oditoryumu



AYRINTILI BİLGİ ve BAŞVURMAK İÇİN
psmawards.com | psm@psmmag.com



Anadolu Sigorta'dan Elektrikli Araç Kasko Sigortası

Aracınızın şarjı yolda biterse,
en yakın şarj istasyonuna sınırsız çekim hizmeti
Elektrikli Araç Kasko Sigortası'nda.

0850 7 24 0850
www.anadolusigorta.com.tr

Elektrikli Araç Kasko Sigortası kapsamında aracın şarjının tamamen tükenmesi nedeniyle yolda kalınması durumunda yalnızca %100 elektrikli araçlar için poliçe vade tarih aralığı ile sınırlı olmak üzere limitsiz olarak en yakın şarj istasyonuna çekilmesi hizmeti sunulmaktadır. Hibrit araçlar için yakıt bitmesi durumunda aracın çekilmesi hizmeti limitsiz değildir, poliçe vade tarih aralığı ile sınırlı olmak üzere ve poliçede belirtilen limit dahilinde hizmet verilmektedir. Elektrikli Araç Kasko Sigortası hakkında detaylı bilgilere www.anadolusigorta.com.tr'den ulaşabilirsiniz.

**ANADOLU
SİGORTA**
Kaybetmek yok.